

# Toimitusjohtajan katsaus Samu Konttinen

4.5.2023

LOIHDÉ

# Sisältö

1. Loihteen liiketoiminta ja toimintaympäristö
2. Vuoden 2022 taloudellinen tulos
3. Näkymät 2023 sekä strategian toteutumisen ja taloudellisten tavoitteiden tilanne
4. Loihteen osakkeen kehitys



# Loihde on liiketoiminnan jatkuvuuden mahdollistaja



*Kasvatamme asiakkaidemme  
kilpailukykyä digitaalisessa  
muutoksessa ja suojaamme  
heitä sekä fyysisen että  
varkkomaailman uhilta.*

# **Digitalisoituvassa maailmassa**



**yritykset tarvitsevat  
uudenaista osaamista ja  
tekijöitä joustavasti**



**suojautuminen kyberuhkia  
vastaan korostuu  
ja turvallisuutta tulee katsoa  
kokonaisuutena**

## DIGITAALINEN KEHITTÄMINEN

**LOIHDE**  
ADVANCE

Autamme hyödyntämään datalähtöistä digitalisaatiota ja tekoälyä asiakkaidemme vastuullisuuden ja kilpailukyvyn kasvattamiseksi.

**LOIHDE**  
FACTOR

**LOIHDE**  
CLOUDON

Tulevaisuuden digitaalinen kilpailukyky ja turvallisuus rakentuu pilvinatiivina tai -hybridinä.

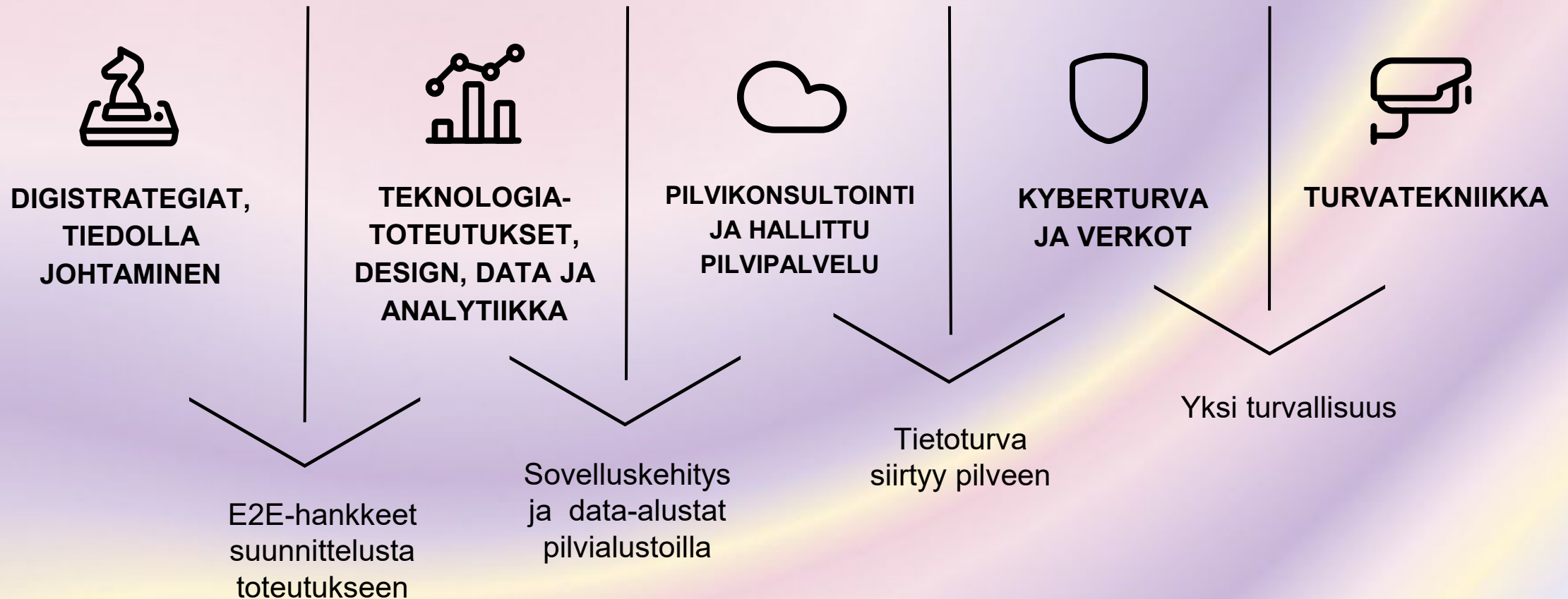
## TURVA- RATKAISUT

**LOIHDE**  
TRUST

Suojaamme asiakkaitamme digitaalisen ja fyysisen maailman uhilta ja autamme turvaamaan liiketoiminnan jatkuvuuden ja resilienssin.

**LOIHDE**

# Monipuolinen ja uniikki tarjoomamme





# Toimintaympäristö

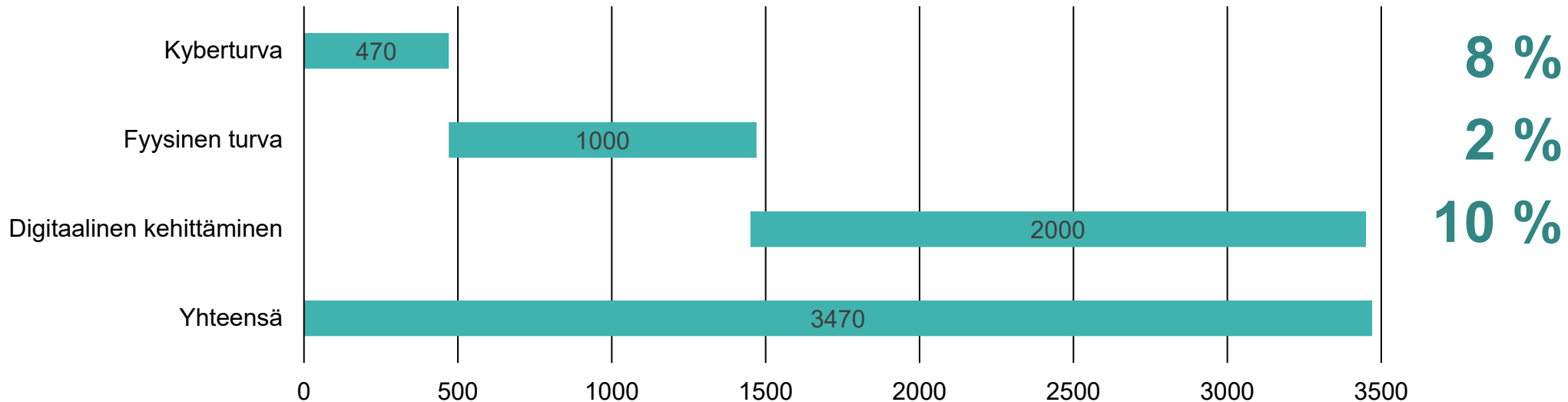


LOIHDE

# Markkinan koko ja kasvu Loihteen toimialoilla

Kohdemarkkinan koko Suomessa 2021 (MEUR)

Vuotuinen kasvu 2020-24



Loihteen vuotuinen kasvatavoite 2021-24  
keskimäärin

**>10 %**

yritysostot huomioiden

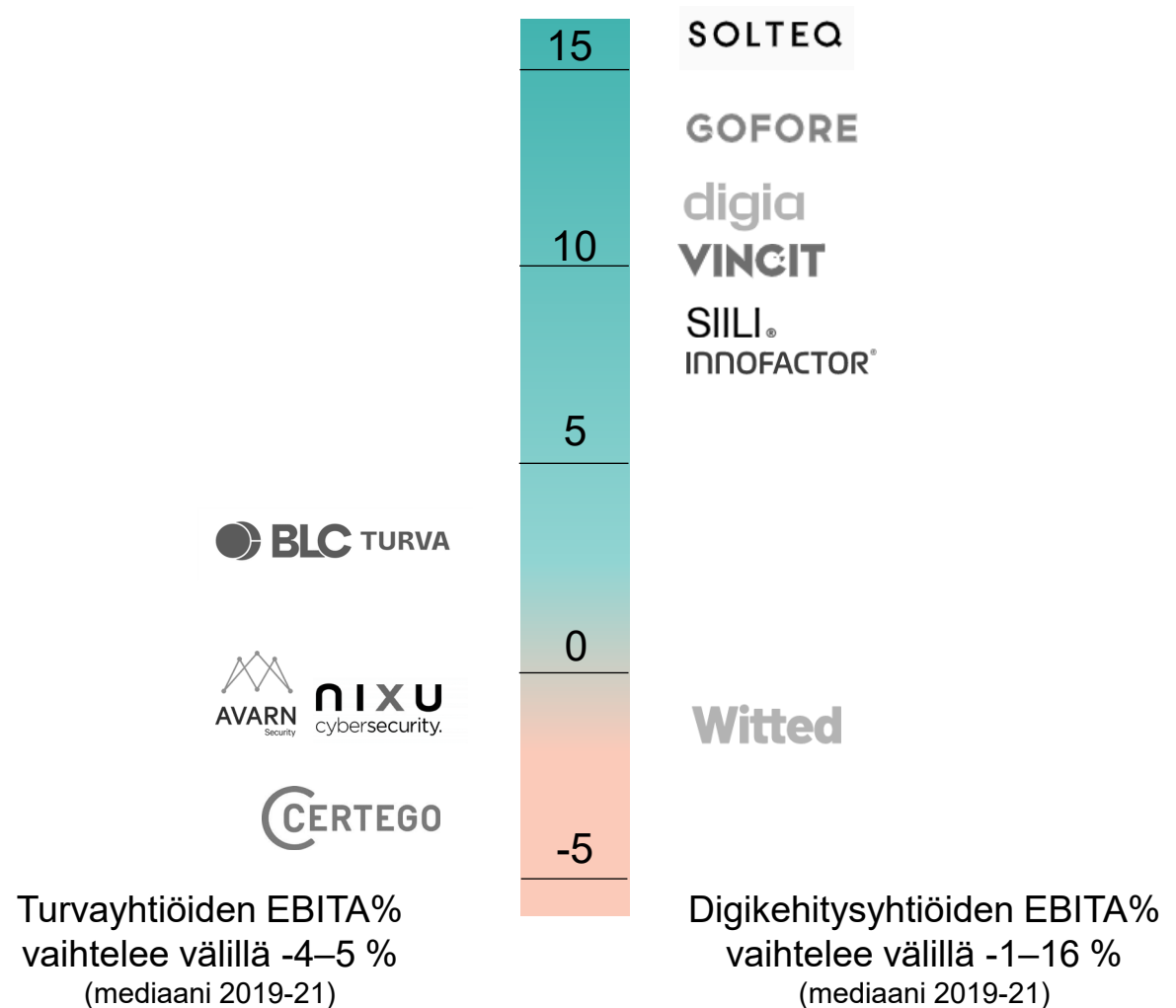
Volyympainotteinen markkinakasvun mukainen vuosikasvu Loihteelle olisi noin 6 %

LOIHDE

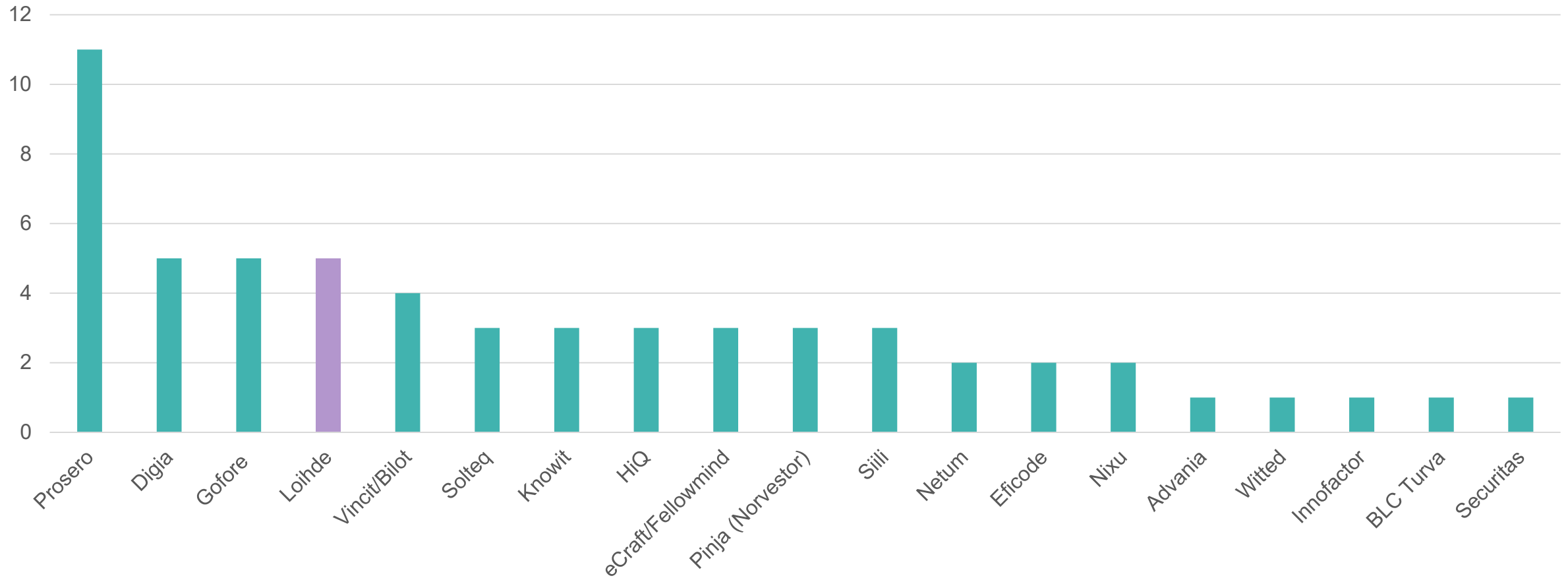


**Loihteella on kilpailijoita eri toimialoilta. Kannattavuustasot vaihtelevat digi- ja turvayhtiöiden kesken melko paljon.**

**Loihteen liiketoimintajakauma: Turva 2/3, Digikehitys 1/3**



# IT-palvelumarkkina ja turvamarkkina konsolidoituvat – yritysstojen määrä 2019-2023



# Tilikauden 2022 tulos

LOIHDE

# Vuoden 2022 kohokohtia: Liikevaihto kasvoi 18 % ja oikaistu käyttökate parani 42 %



---

**Turvakolmio-osto nosti Loihteen Suomen suurimmaksi sähköisen turvatekniikan palvelutuottajaksi.**

---

**Onrego vahvisti pilviosaamistamme ja toi tarjoomaamme myös pilviympäristön hallintapalvelut.**

---

**Tehostimme konsernin rakennetta ja huoltosuhdetta kaikissa liiketoiminnoissa**

---

**Loihde-yhtiöiden yhteismyynti kasvoi selvästi.**

---

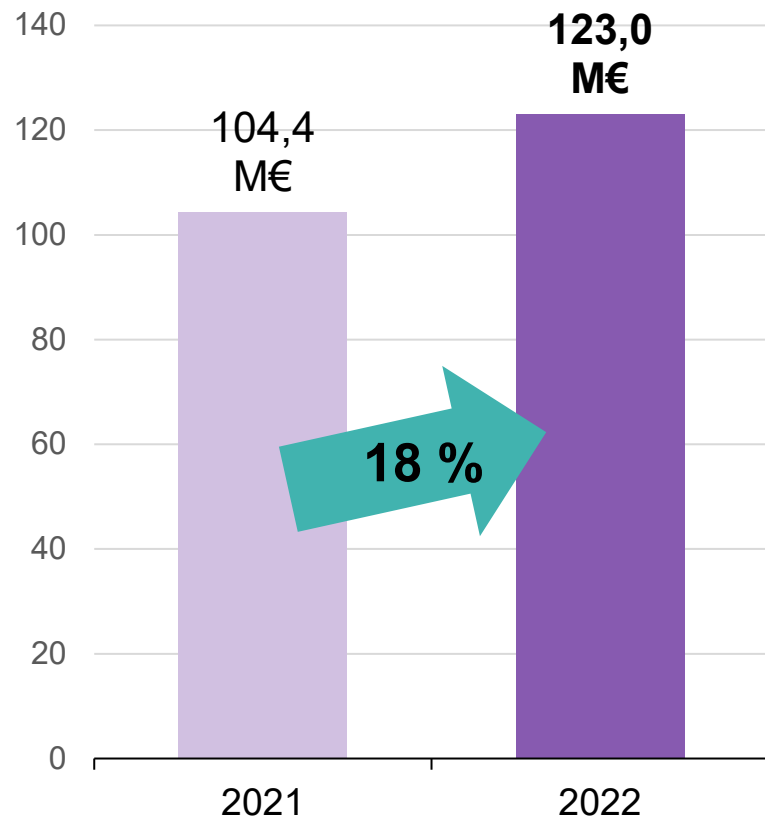
## **Hyvää kehitystä ja kasvua:**

- Yksi turvallisuus -kokonaispalvelu
- Jatkuvat palvelut, kuten CSOC 24/7, kameravalvonta ja paloturvallisuus
- Identiteetin- ja pääsynhallinnan konsultointi (IAM)
- Data-alustat, analytiikka ja AI
- Teknologia ja design
- Loihde Family -kumppaniverkosto

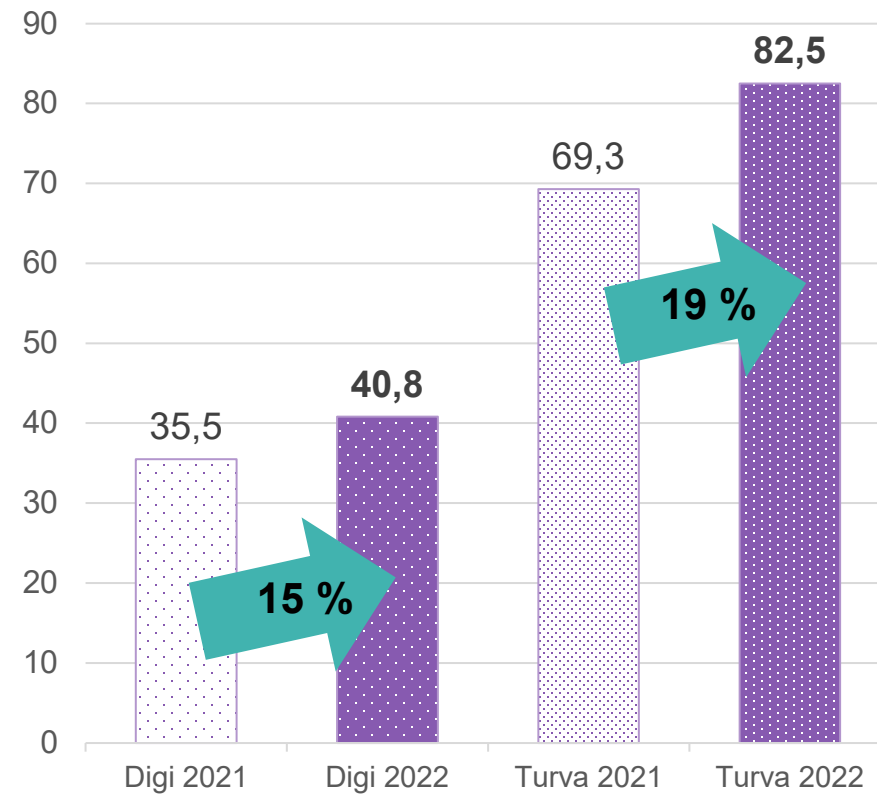


# Koko vuoden liikevaihto kasvoi 18 %

## Liikevaihto

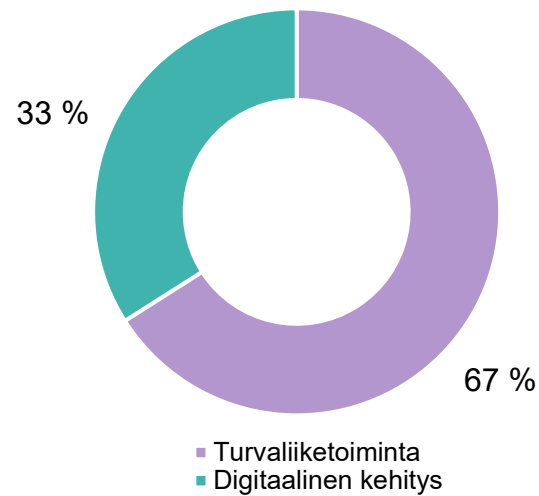


## Liikevaihto liiketoiminnoittain

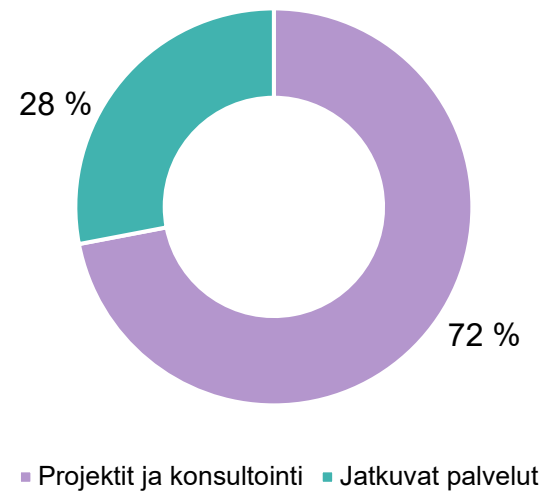


# Liikevaihdon jakauma

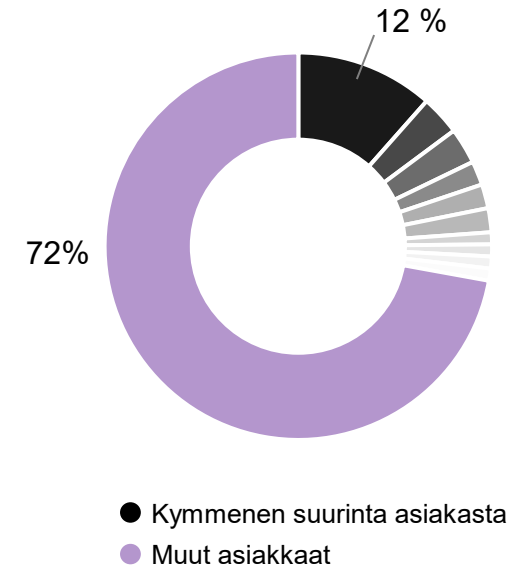
Liiketoiminnoittain\*



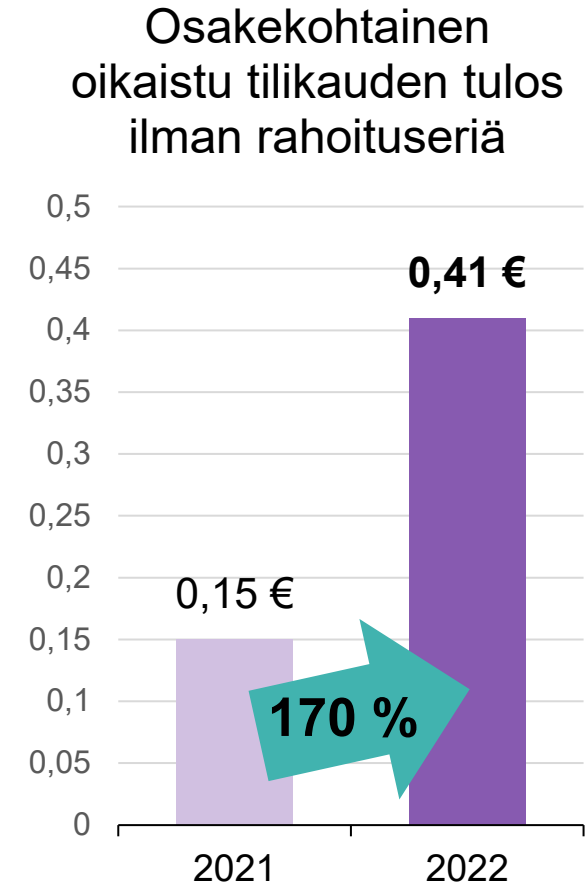
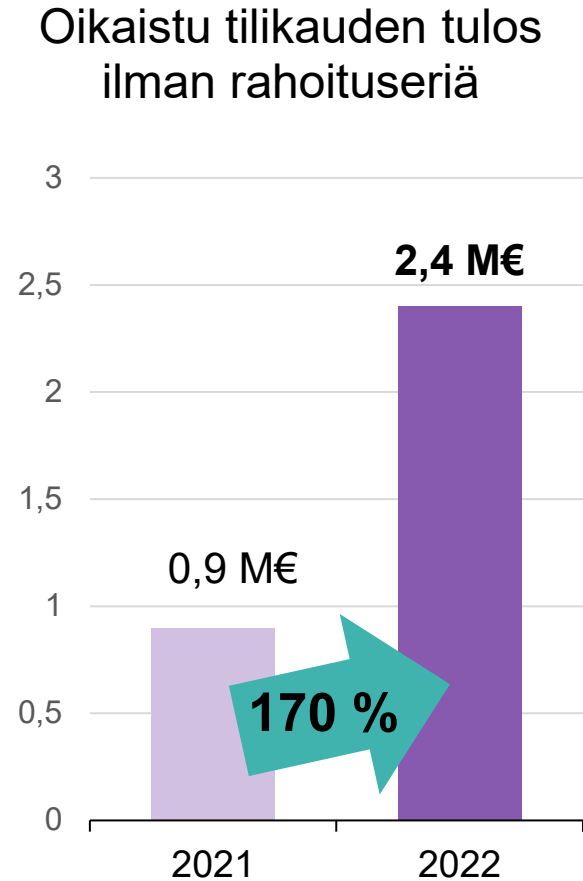
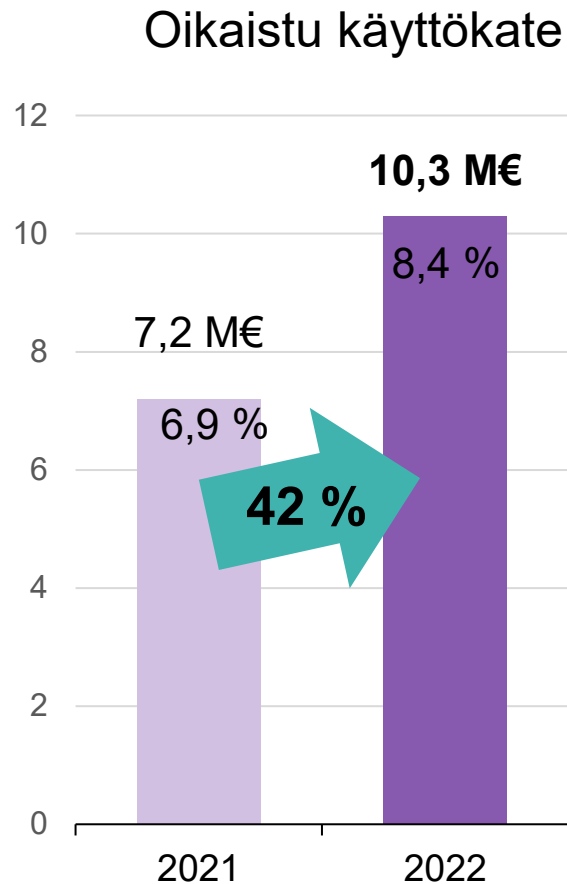
Jatkuvan laskutuksen osuus 12/2022 (FAS)



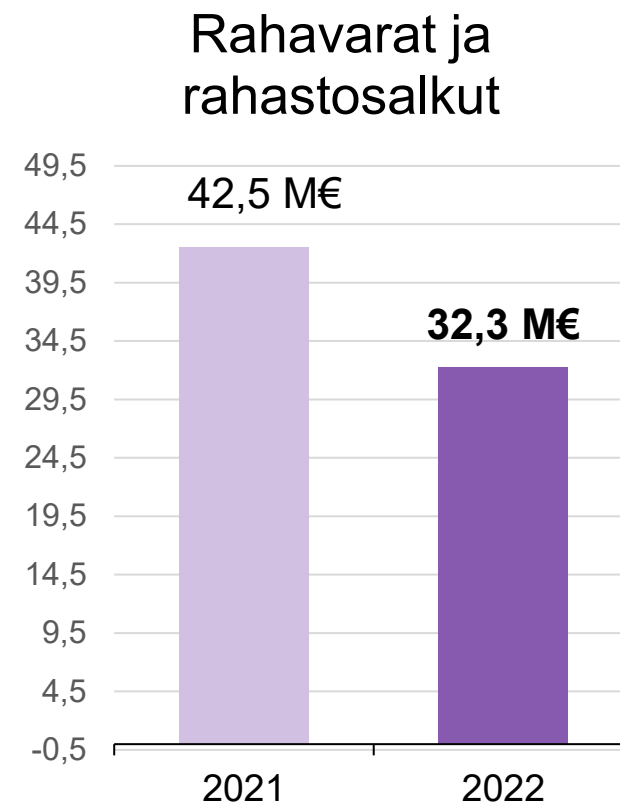
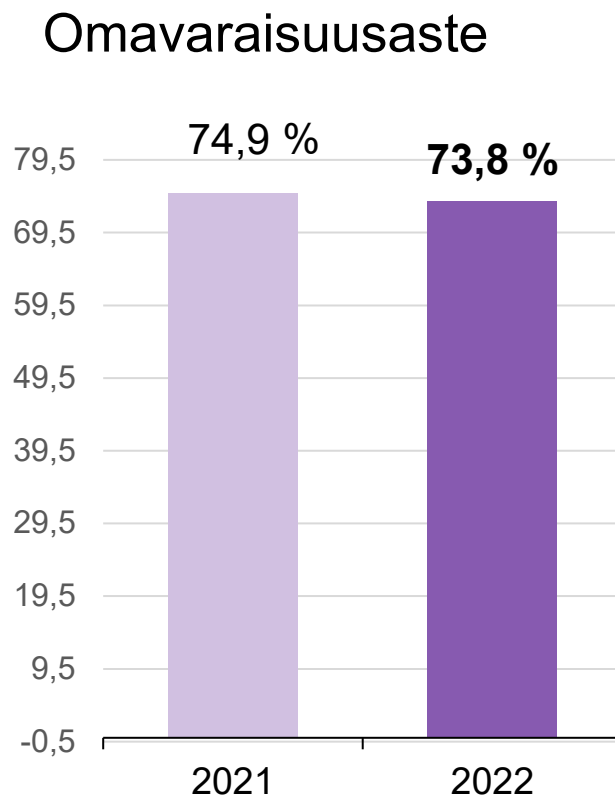
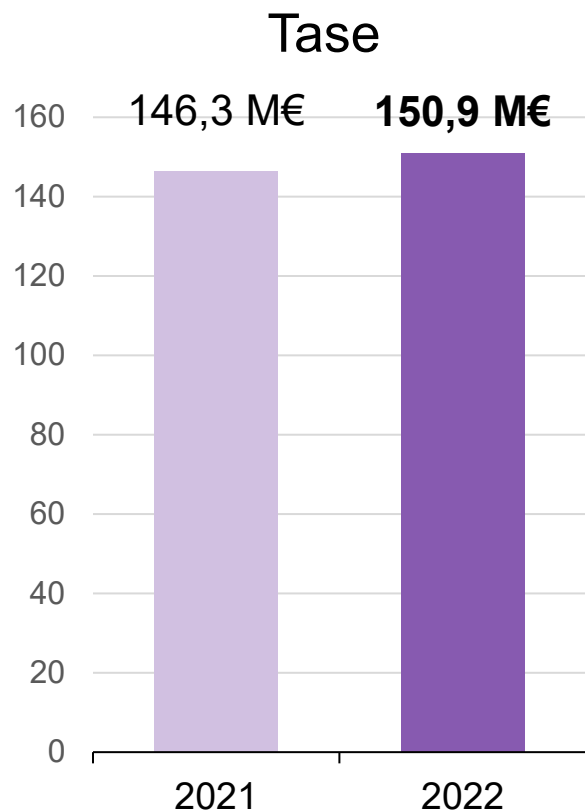
Asiakkaittain



# Operatiivinen kannattavuus vahvistui selvästi



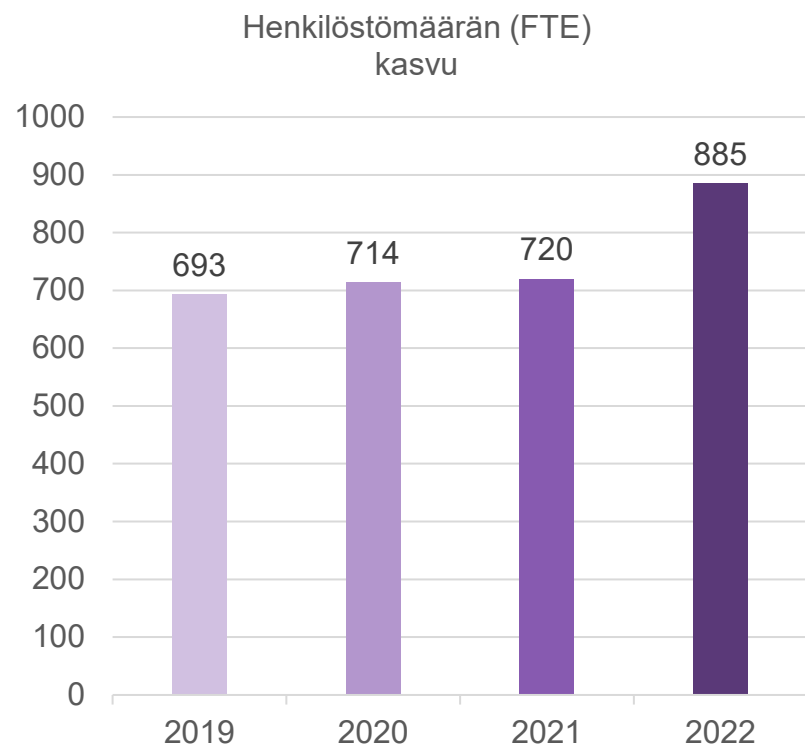
# Vahva tase mahdollistaa epäorgaanisen kasvun konsolidoituvalla markkinalla



Yritysosotot: Turvakolmio 6,9 M€, Onrego 4,3 M€  
Osingot 3,1 M€  
Kuituverkkojen myyntivoitto 3,9 M€



# Loihteella on lähes 900 turvan ja digitalisaation asiantuntijaa



# Ohjeistuksemme vuodelle 2023

Vuonna 2023 Loihde odottaa liikevaihdon kasvavan turvaliiketoiminnassa yli 10 % ja digitaalisessa kehittämisessä yli 10 %.

Konsernin oikaistun käyttökateen arvioidaan paranevan vuoden 2022 tasosta, joka oli 10,3 miljoonaa euroa.

# Taloudelliset tavoitteemme 2021-24

## Tavoitteet:

Liikevaihdon vuotuinen kasvu  
keskimäärin

**>10 %**

yritystotot huomioiden

Toteuma 2022:

**18 %**

Vuotuinen kasvu keskim. 2021-22:

**12 %**

Oikaistu EBITDA-marginaali  
kauden lopussa

**>10 %**

IFRS-standardin mukaan laskettuna

Toteuma 2022:

**8,4 %**

# Strategiamme toteutus etenee suunnitellusti



## Orgaaninen kasvu ja kannattavuuden parantaminen

- Kasvu edellisvuotta nopeampaa
- Oikaistu käyttökate +42 %



## Keskittyminen digikehittämisen ja turvamarkkinoiden kasvusegmentteihin

- Luopuminen ydinliiketoiminnan ulkopuolisista osista: Hibox, hälytyskeskus ja kuituverkot
- Panostukset esim. CSOC:iin, tekoälyyn ja pilveen



## Kasvun vauhdittaminen valikoiduin yritysostoin

- Talent Base 6/2021 >
- Turvakolmio 6/2022 >
- Onrego 12/2022 >



## Synergiaetujen saavuttaminen

- Kasvava määrä asiakkaita, joita palvelemme monesta yhtiöstä.
- Yhteiset tukitoiminnot
- Konsernirakenteen yksinkertaistaminen (7 fuusiota)



## Ihmiset tekevät Loihteen ja sen palvelut

- eNPS 25
- naisia 20 %, miehiä 80 %

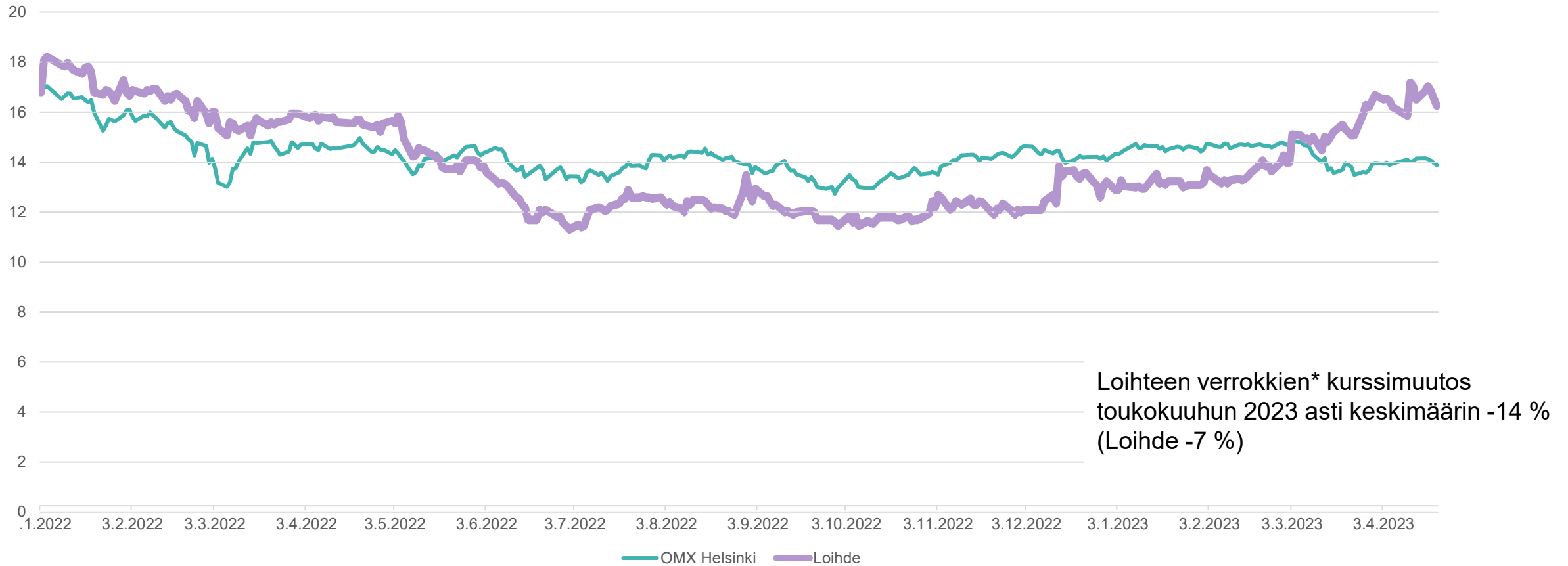


# Loihteen osakkeen kehitys

LOIHDE

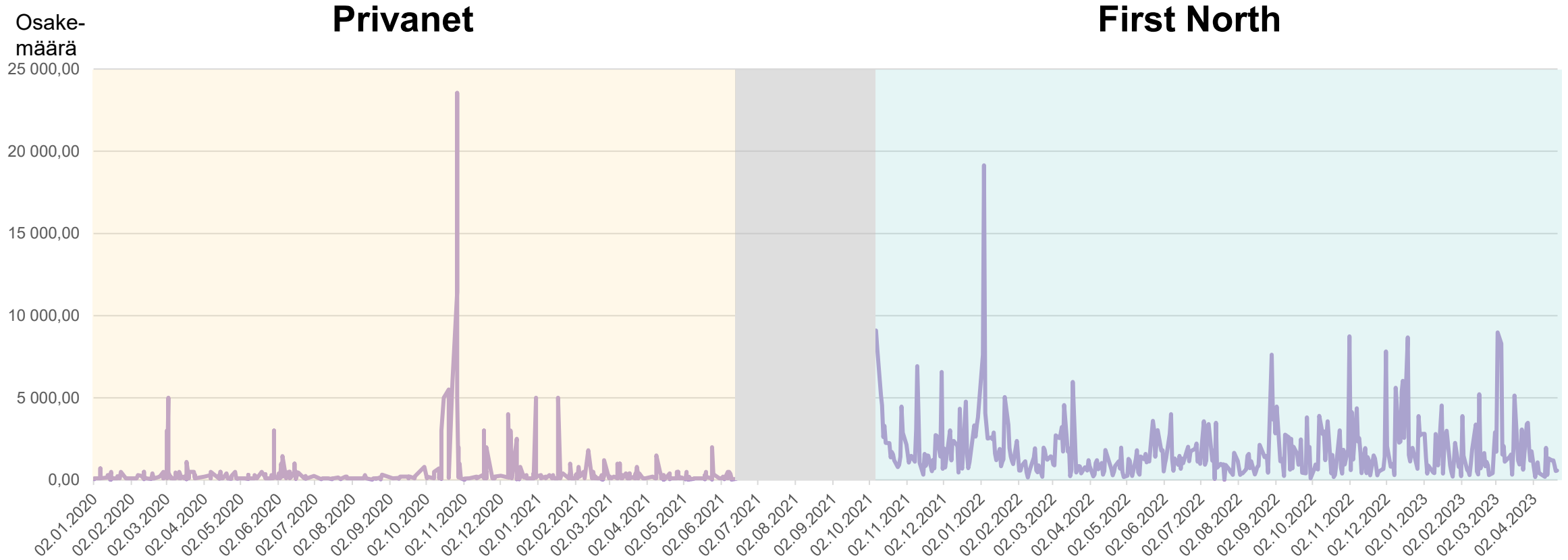
# Vaikea vuosi osakemarkkinoilla.

Lointeen kurssi laski 21% vuonna 2022, verrokkien\* kurssikehitys keskimäärin -28%



# Listautuminen lisäsi vaihtoa Loihteen osakkeella huomattavasti, vaihto silti alle First North –keskiarvon.

Vaihto Loihteen osakkeella (kpl) 2020-2023



Kappalemääräisen vaihdon osuus kaikista osakkeista 2022

- Loihde 8 %
- First North -yhtiöiden mediaani 14 %
- Teknisen listautumisen tehneiden mediaani 9 %



# Loihteen sijoittajamielikuva



## Pitkä aikavälin houkuttelevuus

84

### Verrokkit:

Netum 82  
Gofore 82  
Siili 73  
Digia 69  
Witted 69  
Vincit 66  
Nixu 60  
Innofactor 58  
Solteq 55

## Kilpailuettujen vahvuus

80

### Verrokkit:

Gofore 82  
Netum 78  
Nixu 66  
Vincit 64  
Siili 61  
Witted 61  
Innofactor 60  
Digia 59  
Solteq 50

## Johdon luotettavuus

83

### Verrokkit:

Netum 95  
Gofore 89  
Digia 71  
Witted 70  
Vincit 69  
Siili 69  
Innofactor 63  
Nixu 60  
Solteq 52

## Strategian selkeys

80

### Verrokkit:

Netum 86  
Gofore 82  
Witted 71  
Digia 66  
Siili 65  
Innofactor 65  
Nixu 63  
Vincit 62  
Solteq 53

## Lähi vuosien tuloskasvunäkymät

80

### Verrokkit:

Gofore 85  
Netum 83  
Witted 72  
Vincit 71  
Digia 70  
Siili 68  
Nixu 64  
Solteq 60  
Innofactor 60



Muutamia esimerkkejä asiakkaistamme

# LOIHDE

IHMISET  
EDELLÄ JO  
VUODESTA  
1882.