

LOIHDE

Samu Konttinen

Toimitusjohtaja

27.8.2024

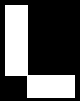
Loihde Oyj Puolivuosikatsaus





Sisältö

1. Loihteen liiketoiminta
2. Q2/2024 ja H1/2024 tulos ja keskeiset tapahtumat
3. Näkymät ja taloudelliset tavoitteet



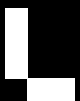
**Olemme asiakkaillemme
luotettu kumppani digitaalisessa murroksessa
ja suojaamme heitä sekä fyysisen
että verkkomaailman uhilta.**

**Data
& AI**

**Kyberturva,
pilvi ja
yhteydet**

**Turva-
ratkaisut**

**Digitaaliset
palvelut**



Olennaiset tapahtumat huhti-kesäkuussa

LOIHDĒ



Q2. kohokohdat

1

- Käyttökate parani merkittävästi
- Liikevaihto kasvoi 3 %
- Turvallisuuden ja yritysverkkojen jatkuvissa palveluissa hyvä vire jatkui
- IT-konsultoinnin markkina edelleen haastava ja ko. alueen liikevaihto laski selvästi

Liikevaihdon kehitys liiketoiminnoittain

Turvaratkaisut



Kyberturva, pilvi ja yhteydet



Data & AI



Digitaaliset palvelut



Q2- kohokohdat

2

- Palveluna toimitettavat 24/7-hallitut kyber- ja verkonvalvontapalvelut (CSOC & NOC) sekä turvatekniikan ratkaisut ja hoitajakutsujärjestelmät ovat jatkaneet kasvua.
- Myös identiteetin- ja pääsynhallintakonsultoinnissa (IAM) hyvä kasvu on jatkunut.
- Uusia sopimuksia ja asiakkuuksia mm. terveydenhuollon, teollisuuden ja finanssitoimialoilta.
- Olemme jatkaneet säästötoimenpiteitä sopeuttaaksemme kustannustasoa vastaamaan IT-konsultoinnin markkinakysyntää.

Turvaratkaisut



Kyberturva, pilvi ja yhteydet



Data & AI



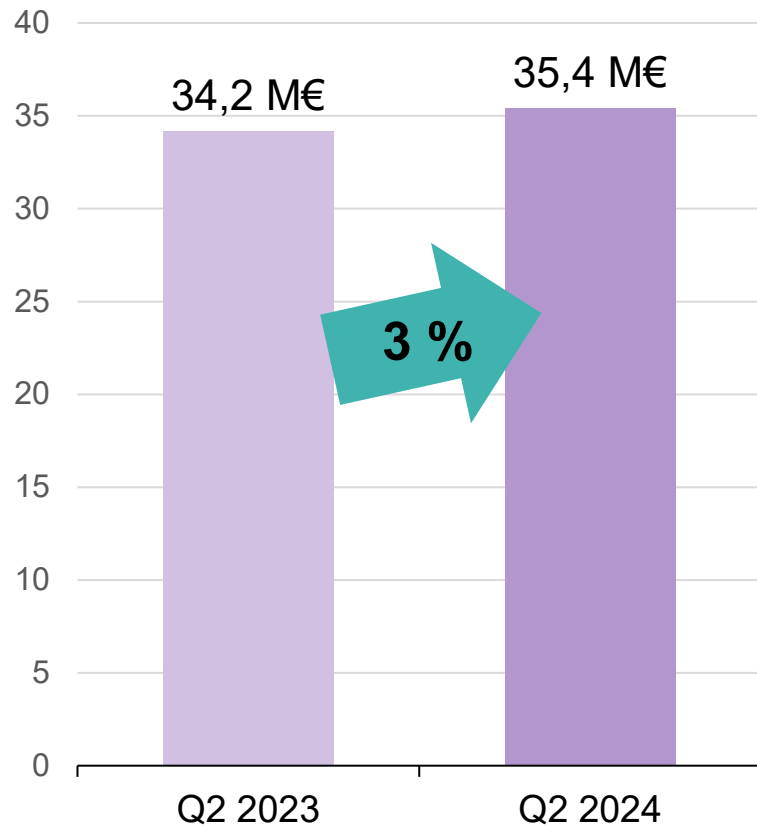
Digitaaliset palvelut



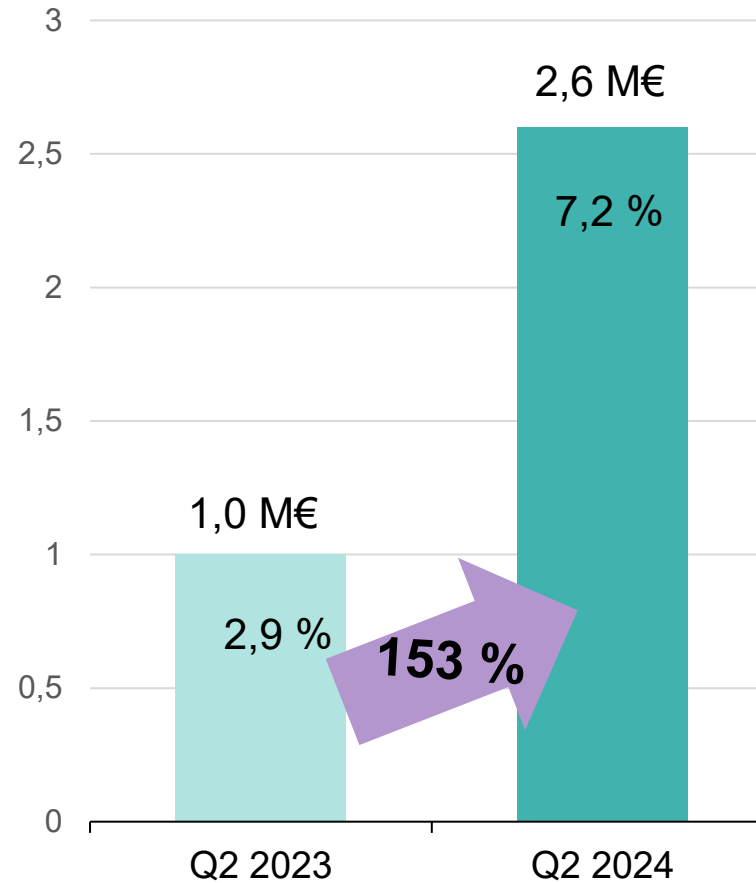
Huhti-kesäkuu

Liikevaihto kasvoi hieman, oikaistu käyttökate parani selvästi

Liikevaihto Q2



Oikaistu käyttökate Q2



Tammi-kesäkuun tulos

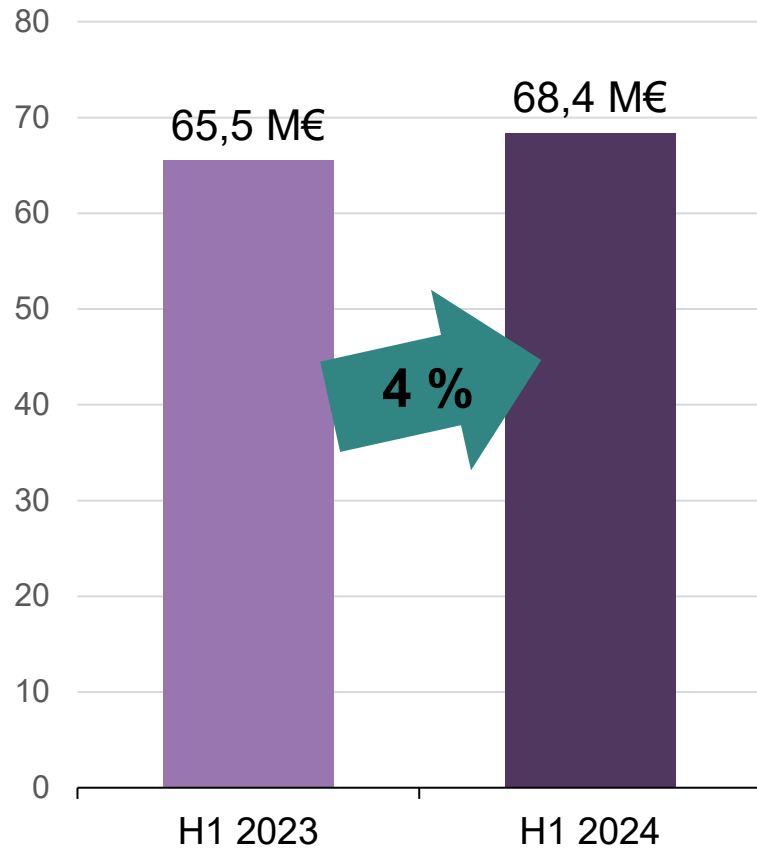
LOIHDĒ



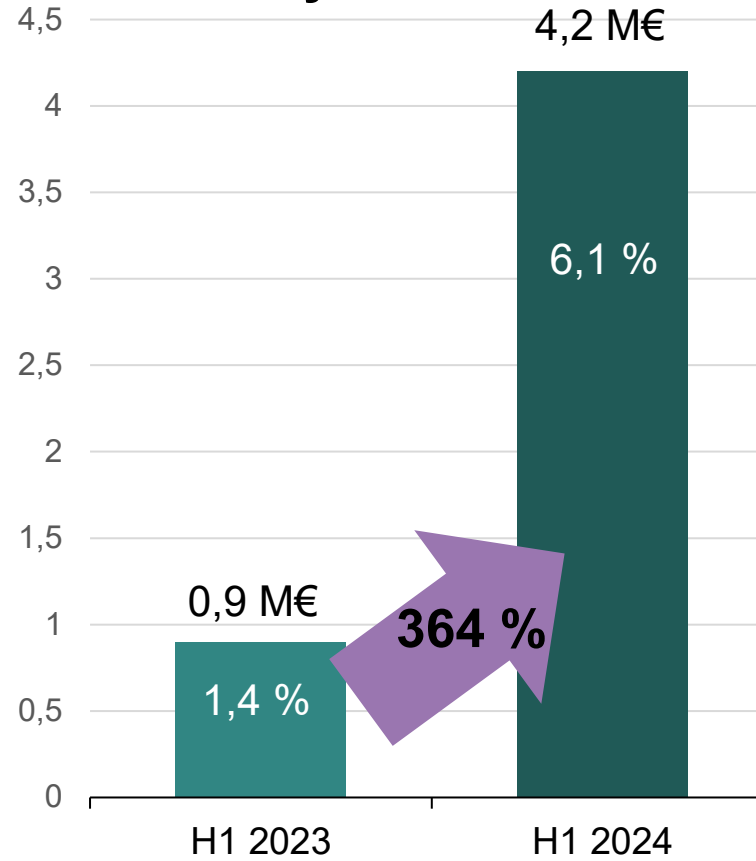
Tammi-kesäkuu

Liikevaihdossa hienoista kasvua, oikaistu käyttökate yli nelinkertaistui

Liikevaihto H1

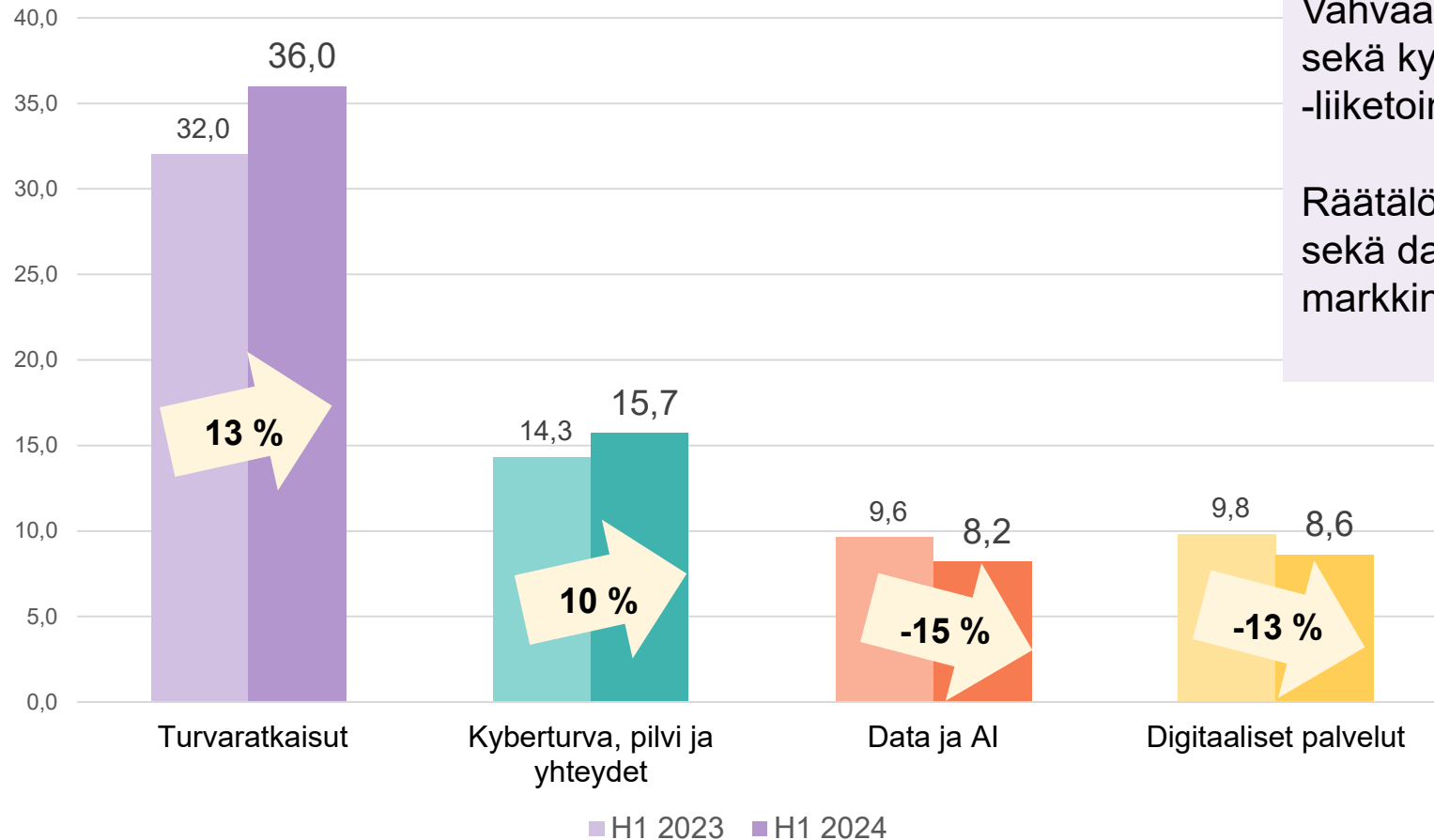


Oikaistu käyttökate H1



Tammi-kesäkuu

Liikevaihto liiketoiminnoittain



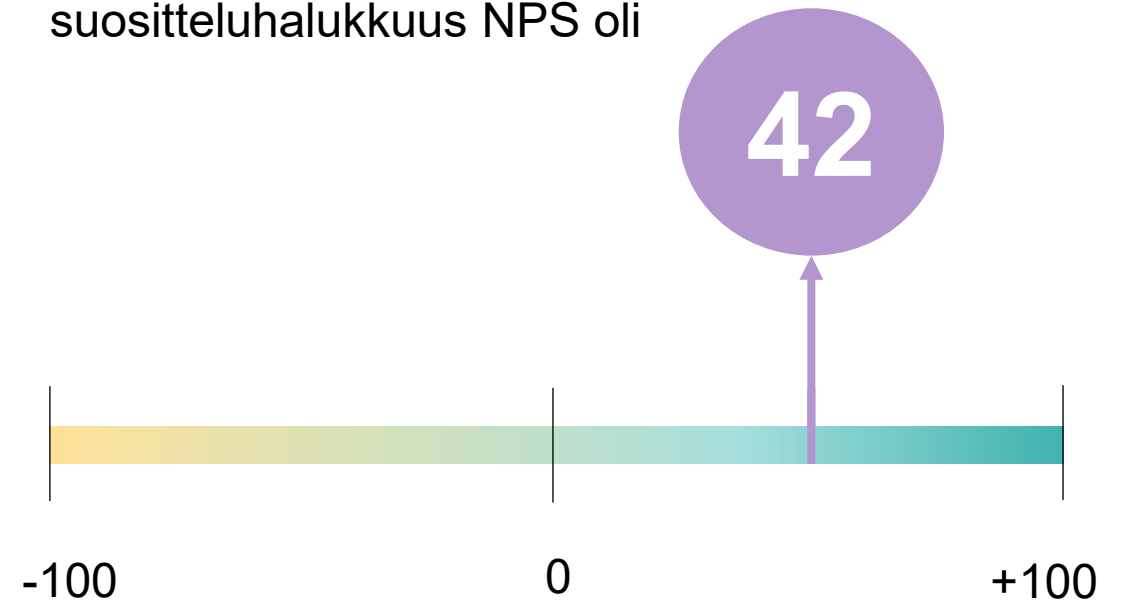
Vahvaa kasvua turvaratkaisuissa sekä kyberturva, pilvi ja yhteydet -liiketoiminnassa.

Räätälöidyn ohjelmistokehityksen sekä data & AI -ratkaisuiden markkina jatkunut vaikeana.



Asiakkaiden tyytyväisyys korkealla tasolla

Keväällä teettämämme asiakstyytyväisyystutkimuksen mukaan asiakkaidemme suositteluhalukkuus NPS oli



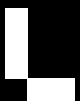
Asiakascase: Pouttu

Jatkuvilla palveluilla vahvempaa kokonaisturvallisuutta

Loihde tuottaa elintarvikevalmistaja Poutulle kattavasti sekä tietoliikenteen, tietoturvan että turvateknologian palveluita.

”Kun sama kumppani hoitaa sekä IT-infraa että turvateknologiaa, tästä on iso hyöty sekä ylläpidollisesti että erilaisten huoltojen ja mahdollisten vikatilanteiden selvittelyssä. Luottamusta ylläpitää jatkuva kehitys.”

ICT-päällikkö Jyrki Jaatinen



Asiakascase: Caruna

Kriittisen infrastruktuurin datan hallinnassa suuret vaatimukset

Virtaviivaistimme yhdessä Carunan sisäisten data-ammattilaisten kanssa yhtiön datakehitysprosesseja ja data-arkkitehtuuria.

Lisäksi kehitimme Carunan kuluttaja-asiakkaiden palveluportaalia, jossa voi seurata sähkönkulutusta, tarkkailla sopimustietoja, maksaa laskuja tai siirtää laskun maksupäivää.

“Loihteen data-asiantuntijat ottivat nopeasti haltuun haastavia kokonaisuuksia ja turvasivat näin tiimimme datatuotteet kriittisten järjestelmien osalta. Sparrailua ja kehitystä saatiin yhdessä edistettyä myös tekoälyrintamalla.”

Head of Data & Analytics Pekka Wartainen



Tavoitteet ja näkymät

LOIHDĒ

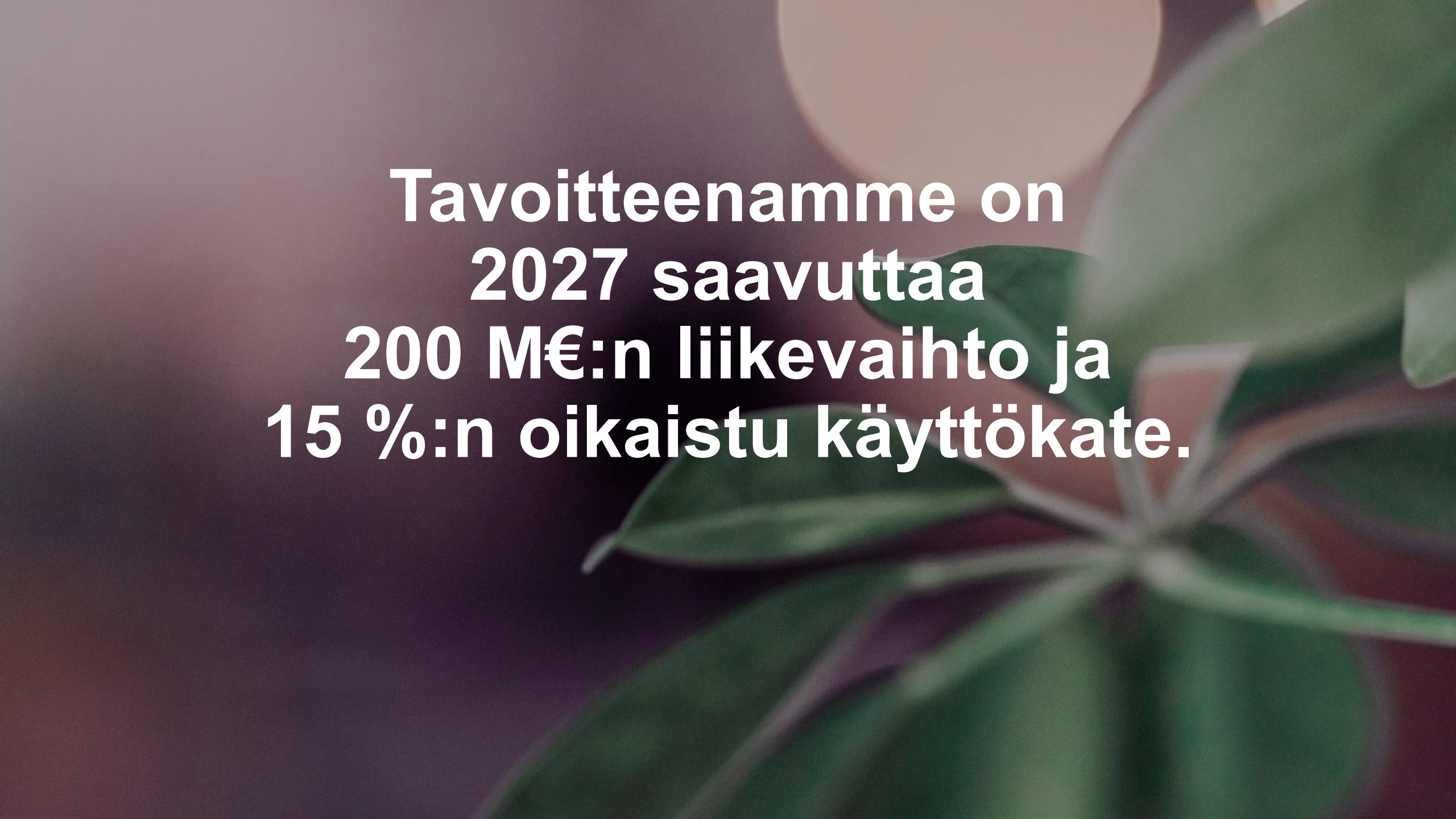


Ohjeistuksemme vuodelle 2024

Vuonna 2024 Lohde odottaa konsernin liikevaihdon olevan noin edellisvuoden tasolla tai kasvavan.

Konsernin oikaistun käyttökateen arvioidaan paranevan vuoden 2023 tasosta, joka oli 7,6 miljoonaa euroa.





**Tavoitteenamme on
2027 saavuttaa
200 M€:n liikevaihto ja
15 %:n oikaistu käyttökate.**

LOIHDE

**IHMISET EDELLÄ
JO VUODESTA
1882.**