

# LOIHDE

Samu Konttinen

31.8.2023

# Loihde Oyj Puolivuosikatsaus

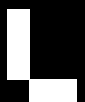






# Sisältö

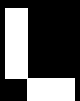
1. Loihteen liiketoiminta
2. Q2/2023-tulos ja keskeiset tapahtumat
3. H1-tulos
4. Näkymät 2023 sekä taloudellisten tavoitteiden tilanne



# Loihde on liiketoiminnan jatkuvuuden mahdollistaja



*Kasvatamme asiakkaidemme  
kilpailukykyä digitaalisessa  
muutoksessa ja suojaamme  
heitä sekä fyysisen että  
verkkomaailman uhilta.*



## DIGITAALINEN KEHITTÄMINEN

**LOIHDE**  
ADVANCE

Autamme hyödyntämään datalähtöistä digitalisaatiota ja tekoälyä asiakkaidemme vastuullisuuden ja kilpailukyvyn kasvattamiseksi.

**LOIHDE**  
FACTOR

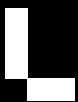
**LOIHDE**  
CLOUDON

Tulevaisuuden digitaalinen kilpailukyky ja turvallisuus rakentuu pilvinatiivina tai -hybridinä. Autamme rakentamaan pilvialustan.

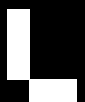
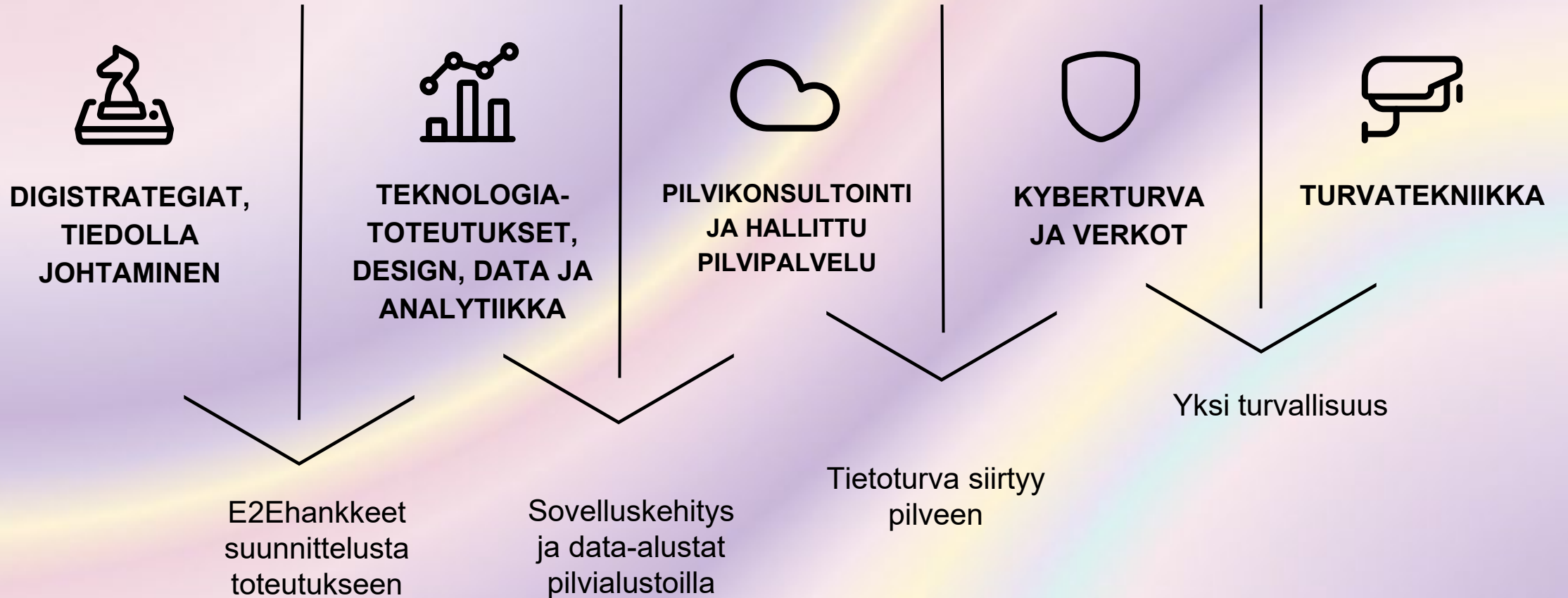
## TURVA- RATKAISUT

**LOIHDE**  
TRUST

Suojaamme asiakkaitamme digitaalisen ja fyysisen maailman uhilta ja autamme turvaamaan liiketoiminnan jatkuvuuden ja resilienssin.



# Monipuolinen ja uniikki tarjoomamme



# Olennaiset tapahtumat huhti-kesäkuussa 2023

LOIHDE





# Q2-kohokohdat

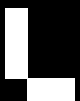
Turvaliiketoiminnassa hyvä 25 %:n kasvu, sekä turvateknologiassa että kyberturvassa hyvää onnistumista.

Uusi toiminnanohjausjärjestelmä aiheutti edelleen lisäkustannuksia.

Digitaalisessa kehittämisessä markkinatilanne on ollut haastava, mutta vaihtelee palvelualueittain ja toimialoittain.

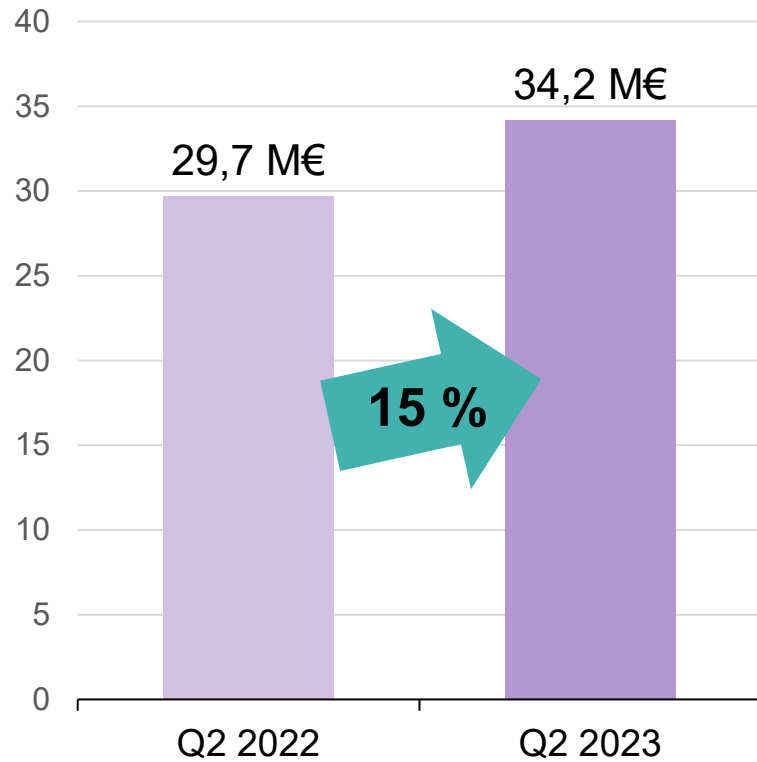
Pilven, datan ja tekoälyn hyödyntämiseen on vahvaa kiinnostusta.

Digitaalisen kehittämisen matala käyttöaste alensi merkittävästi koko konsernin tulosta. Olemme reagoineet markkinan muuttumiseen toteuttamalla kustannussäästötoimia. Niiden vaikutusten odotamme näkyvän vuoden loppupuoliskolla.

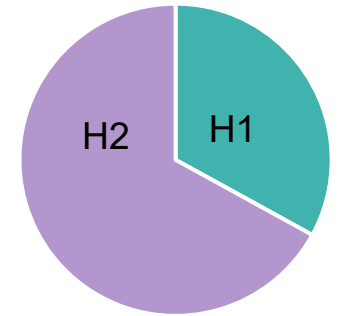
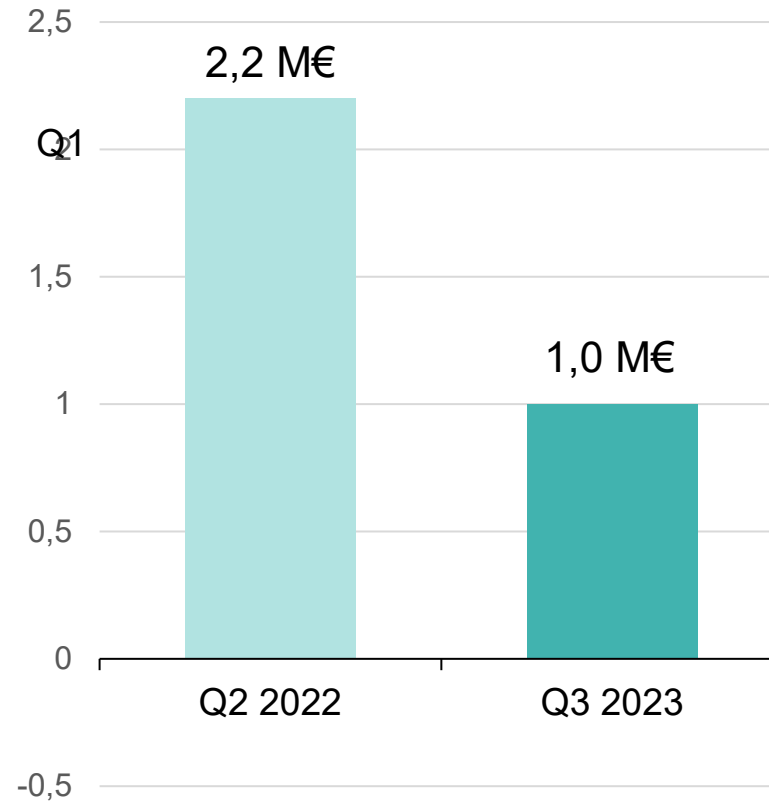


# Q2: Liikevaihto kasvoi 15 %, kannattavuus jäi odotuksista

## Liikevaihto Q2



## Oikaistu käyttökate Q2



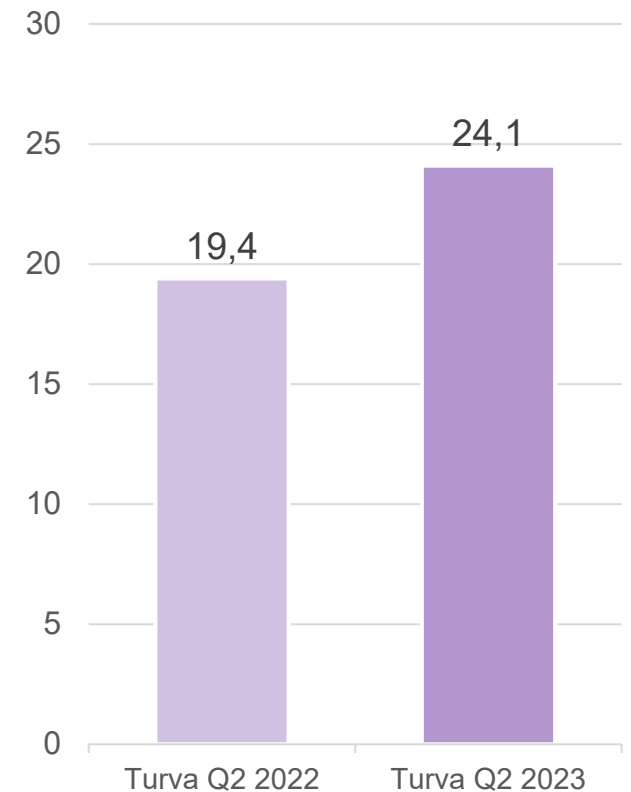
Syklisyys:  
Tyypillisesti Loihteen  
koko vuoden tuloksesta  
noin 60-70 % tulee  
H2-ajalta.



# Turvaliiketoiminta

- Sekä turvateknologiassa että kyberturvassa onnistunut kvartaali.
- Liikevaihdon 25 %:n kasvua kerryttivät yritysostojen lisäksi niin projektit, konsultointi kuin jatkuvat palvelut.
- Turvateknologiassa saatiin hyviä voittoja kaikilla palvelualueillamme ja strategisesti tärkeät jatkuvat palvelut kasvoivat hyvin.
- Kyberturvassa identiteetin- ja pääsynhallinta (IAM) ja jatkuvat kyberturvapalvelut (CSOC) jatkoivat kasvuaan, ja myös yritysverkot ja asiantuntijapalvelut onnistuivat hienosti.
- Uuden ERP-järjestelmän käyttöönoton hidasteet ja lisäkustannukset heikensivät kannattavuutta.

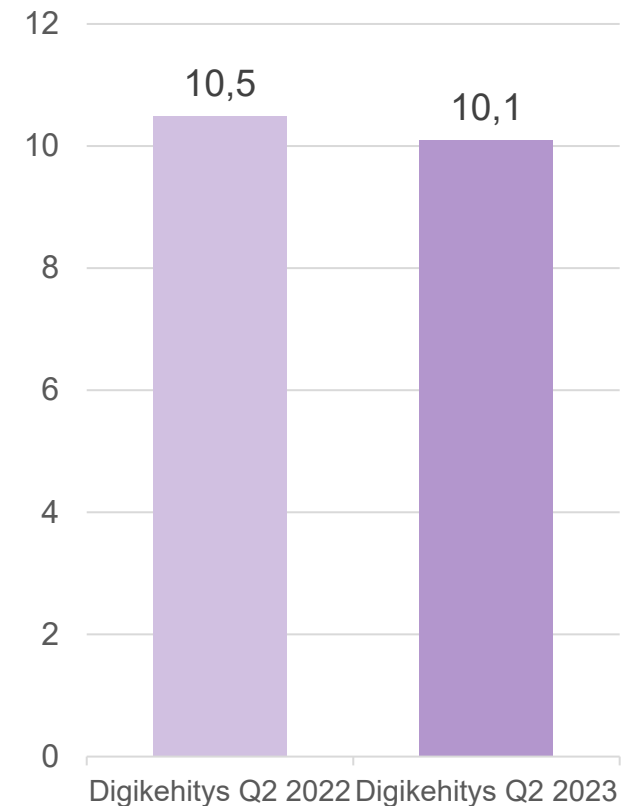
## Liikevaihto Q2



# Digitaalinen kehittäminen

- Digitaalisessa kehittämisessä markkinatilanne on ollut kokonaisuutena haastava.
- Kysyntä vaihtelee palvelualueittain ja toimialoittain: pilveen liittyvä konsultointi ja hallitut palvelut ovat kasvaneet, samoin datan ja tekoälyn hyödyntämiseen on kiinnostusta.
- Räätelöity ohjelmistokehitys on laskenut selvästi.
- Alentunut käyttöaste vaikutti koko konsernin tulokseen.
- Olemme toteuttaneet kustannussäästötoimia, niiden vaikutusten odotamme näkyvän toisella vuosipuoliskolla.

## Liikevaihto Q2





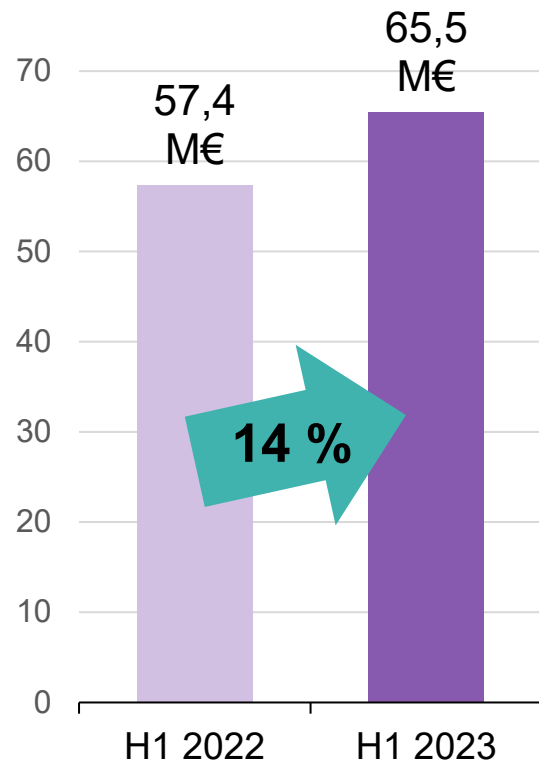
# Ensimmäinen vuosipuolisko ja katsauskauden jälkeiset tapahtumat

LOIHDĒ

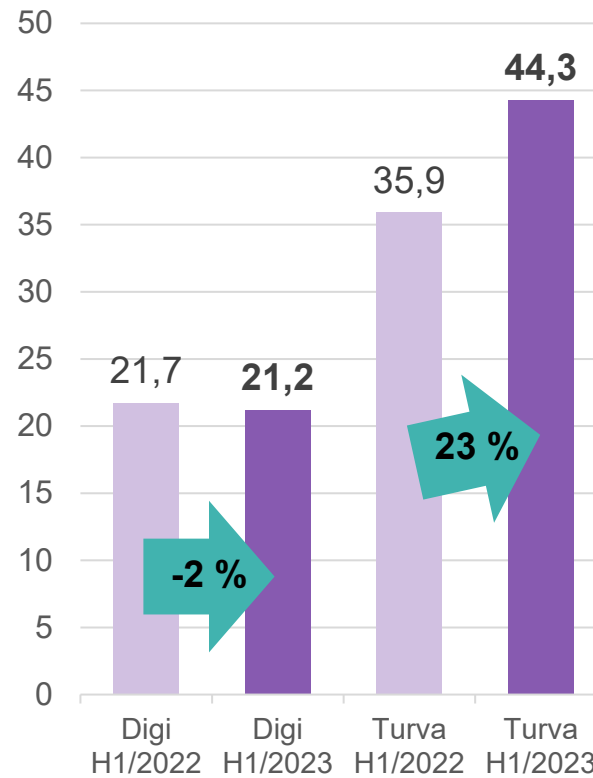


# H1: Liikevaihto kasvoi 14 %

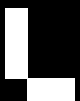
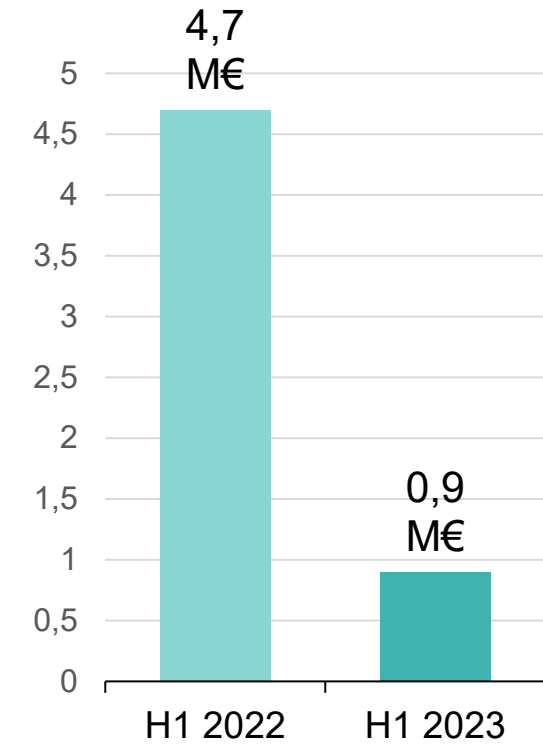
## Liikevaihto H1



## Liikevaihto liiketoiminnoittain



## Oikaistu käyttökate

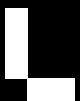




# Katsauskauden jälkeiset tapahtumat

## Ruotsin liiketoiminnan myynti

Olemme sopineet Witted Megacorp Oyj:n kanssa liiketoimintakaupasta, jolla myymme Ruotsissa toimivan tytäryhtiömme Loihde Advisory AB:n Witted Megacorpille. Kauppa astuu voimaan 1.9.2023.



# Tavoitteet ja näkymät

LOIHDĒ





# Ohjeistuksemme vuodelle 2023 (päivitetty 22.8.2023)

Vuonna 2023 Loihde odottaa turvaliiketoiminnan liikevaihdon kasvavan yli 10 % ja digitaalisen kehittämisen liiketoiminnan liikevaihdon olevan noin edellisen vuoden tasolla tai kasvavan.

Konsernin oikaistun käyttökateen arvioidaan paranevan vuoden 2022 tasosta, joka oli 10,3 miljoonaa euroa.

---

## **Aiempi ohjeistus (4.3.2023)**

Vuonna 2023 Loihde odottaa liikevaihdon kasvavan turvaliiketoiminnassa yli 10 % ja digitaalisessa kehittämisessä yli 10 %.

Konsernin oikaistun käyttökateen arvioidaan paranevan vuoden 2022 tasosta, joka oli 10,3 miljoonaa euroa.



# Taloudelliset tavoitteemme 2021–2024

**>10 %**

Liikevaihdon vuotuinen kasvu  
keskimäärin (yritysostot huomioiden)

Toteuma 2022:

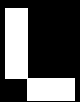
**18 %**

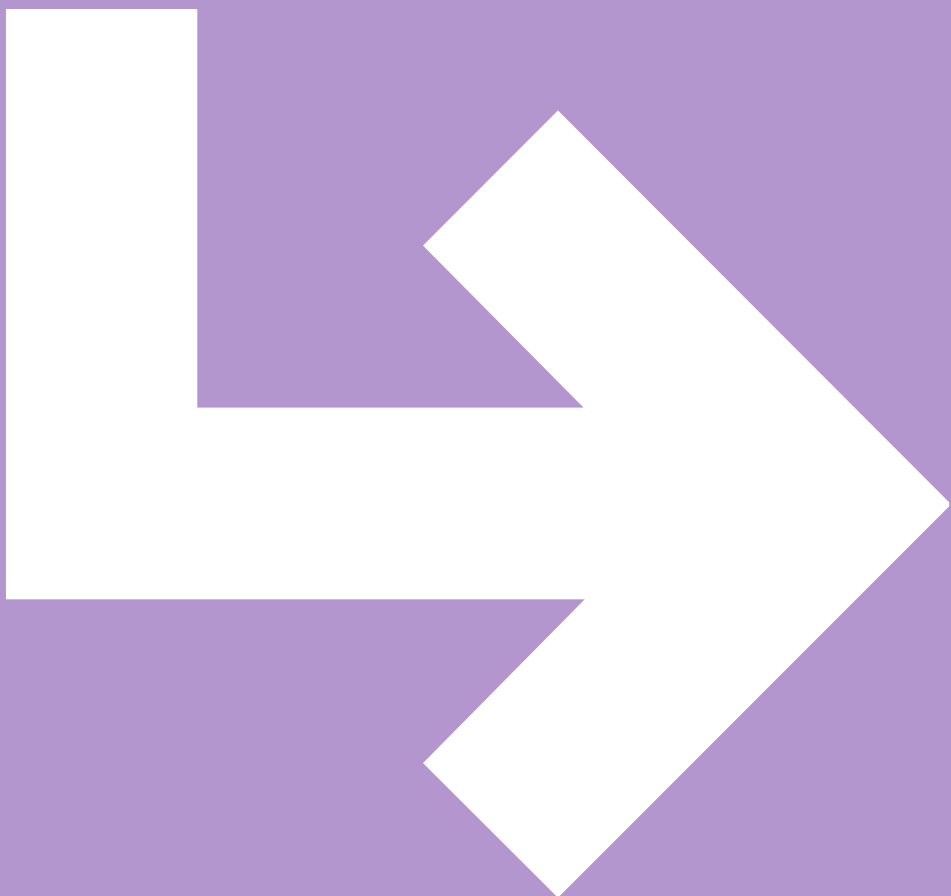
**> 10 %**

Oikaistu EBITDA-marginaali kauden  
lopussa

Toteuma 2022:

**8,4 %**





**Järjestämme  
pääomamarkkinapäivän  
16.11.2023  
Kutsu tulossa lähempänä!**

**LOIHDÉ**

IHMISET EDELLÄ JO VUODESTA 1882