

Loihde Oyj

Q3-liiketoimintakatsaus

1.1.-30.9.2022

1.11.2022

LOIHDE

Sisältö

1. Lohdeen liiketoiminta
2. Tuore yritysosto
3. Q3/2022 tulos ja keskeiset tapahtumat
4. Näkymät 2022 ja taloudelliset tavoitteet 2021-24



Loihde on liiketoiminnan jatkuvuuden mahdollistaja.

”Kasvatamme asiakkaidemme kilpailukykyä digitaalisessa muutoksessa ja suojaamme heitä sekä fyysisen että verkkomaailman uhilta.”

DIGITAALINEN KEHITTÄMINEN

LOIHDE
ADVISORY

LOIHDE
ANALYTICS

LOIHDE
FACTOR

TURVARATKAISUT

LOIHDE
TRUST

LOIHDE

Olennaiset tapahtumat heinä-syyskuussa 2022

Q3:n keskeiset tapahtumat

- Jatkuvien liiketoimintojen kasvu 21%
 - Hyvä kasvu turvaliiketoiminnassa (30 %)
 - Digitaalisen kehittämisen kasvu hidastui vahvan alkuvuoden jälkeen ja oli 5 %.
- Yksinkertaistamme konsernirakennetta. Sulautamme useita yhtiötä, mutta verkostomalli jatkuu ydinajatuksena
- Q3:n kannattavuus edellisvuoden tasolla
- Pidämme ohjeistuksen muuttumattomana:
 - Oikaistun käyttökäteen arvioidaan paranevan vuoden 2021 tasosta, joka oli 4,3 miljoonaa euroa.
 - Digitaalinen kehittäminen odotetaan kasvavan edellisvuotta nopeammin eli yli 13 %
 - Turvaliiketoiminnan odotetaan kasvavan noin 15 % edellisvuoteen verrattuna

Katsauskauden jälkeiset tapahtumat

- Onrego-yritysosto

Vahvistamme pilviosaamistamme tuoreella yritysostolla

onirego

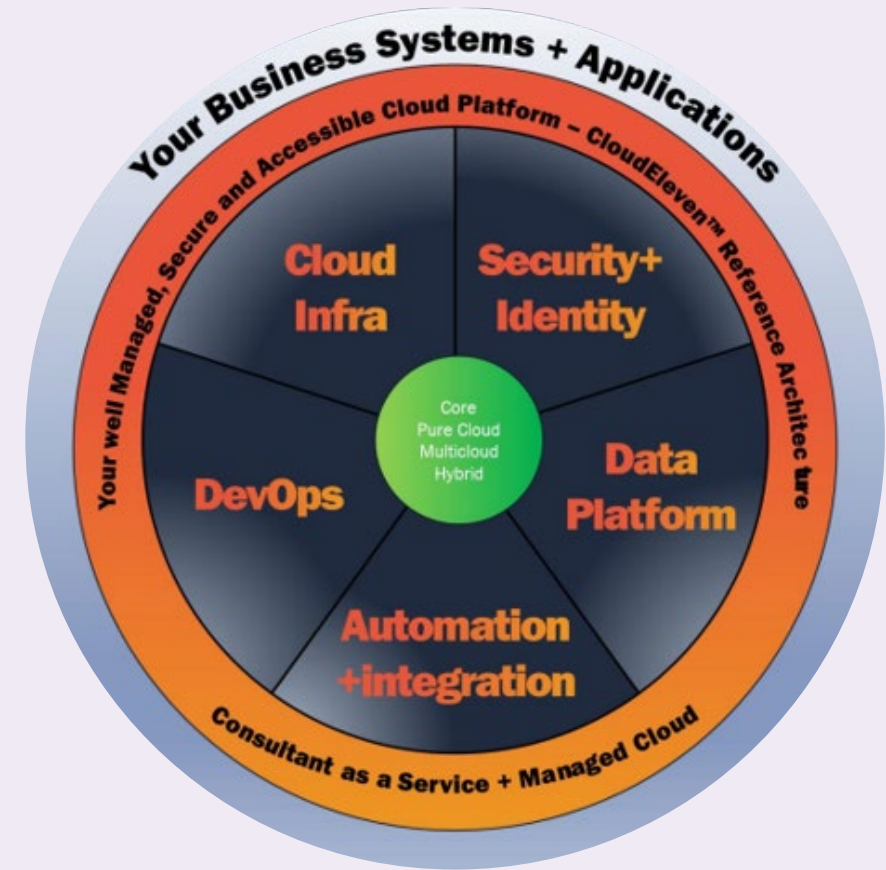
Suomalainen pilviteknologioiden palveluyhtiö,
joka toimittaa asiakkaille pilviratkaisuihin
liittyviä jatkuvia palveluita ja konsultointia

2021

Liikevaihto 7,1 M€ (kasvu 20 %)

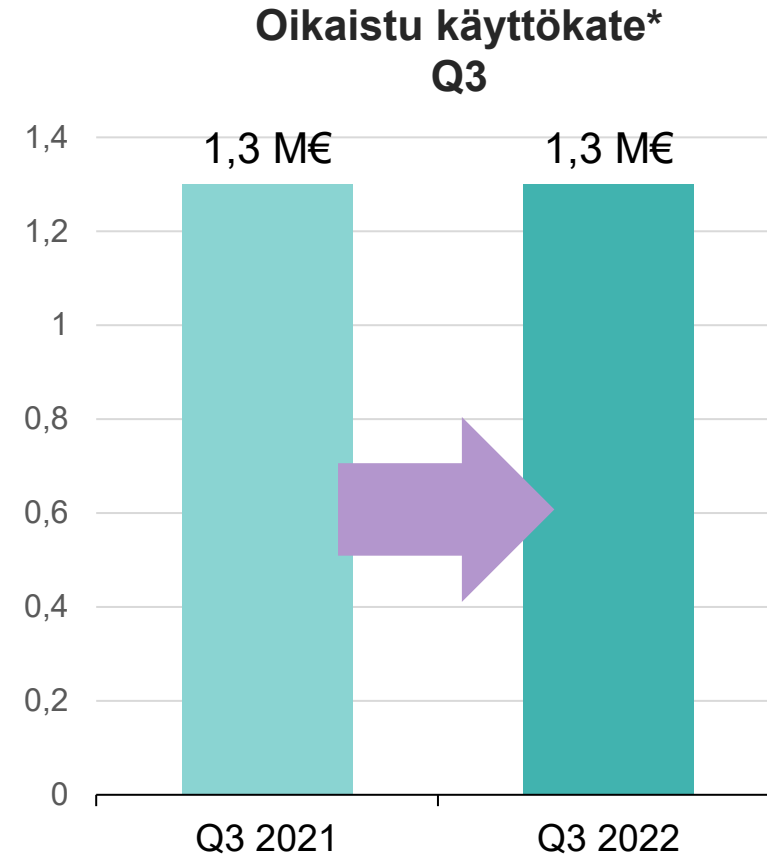
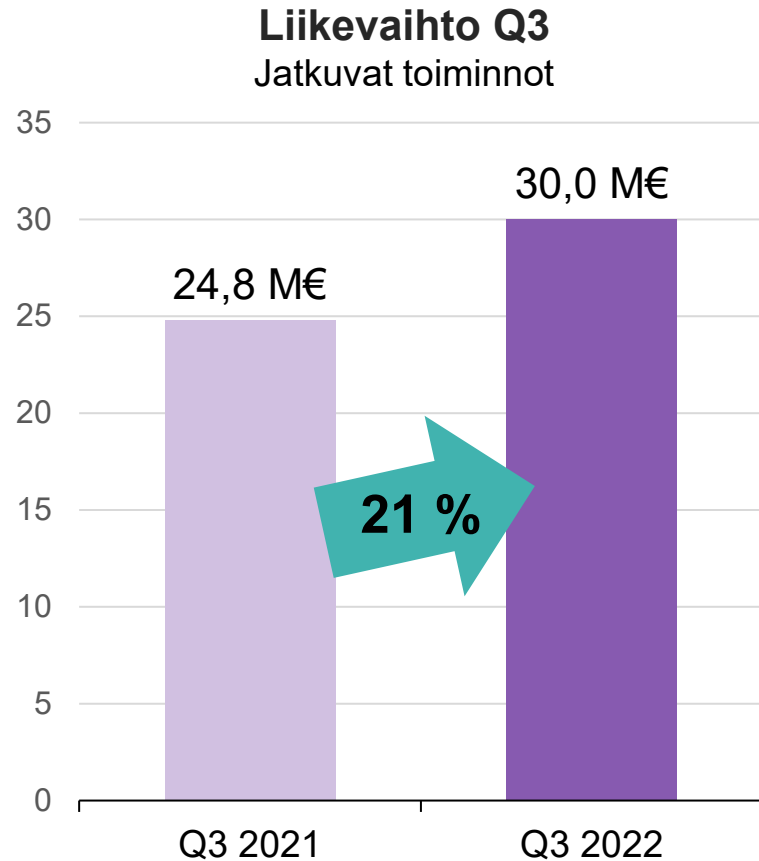
Käyttökate 0,5 M€ (kasvu 1600 %)

Velaton kaappasumma 4,3 M€



- Tukee sekä digitaalista kehittämistä että turvaliiketoimintaa
- Pilviympäristön jatkuva hallintapalvelu
- Pilvikonsultointi

Jatkuvien toimintojen liikevaihto kasvoi 21 %

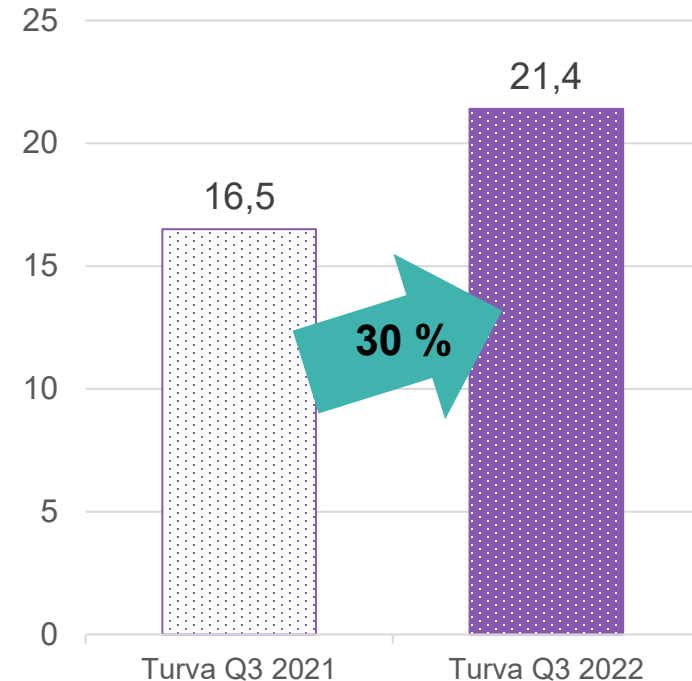


* FAS-kirjanpitostandardin mukainen. Yhtiö suunnittelee siirtyvänsä IFRS-standardin mukaiseen raportointiin strategiakauden aikana. IFRS-siirtymä nostaa oikaistua EBITDA-marginaalia johdon arvion mukaan noin 3-4 prosenttiyksikköä FAS-standardin mukaisesti laskettua korkeammaksi.

Turvaliiketoiminnan hyvä kasvu jatkui

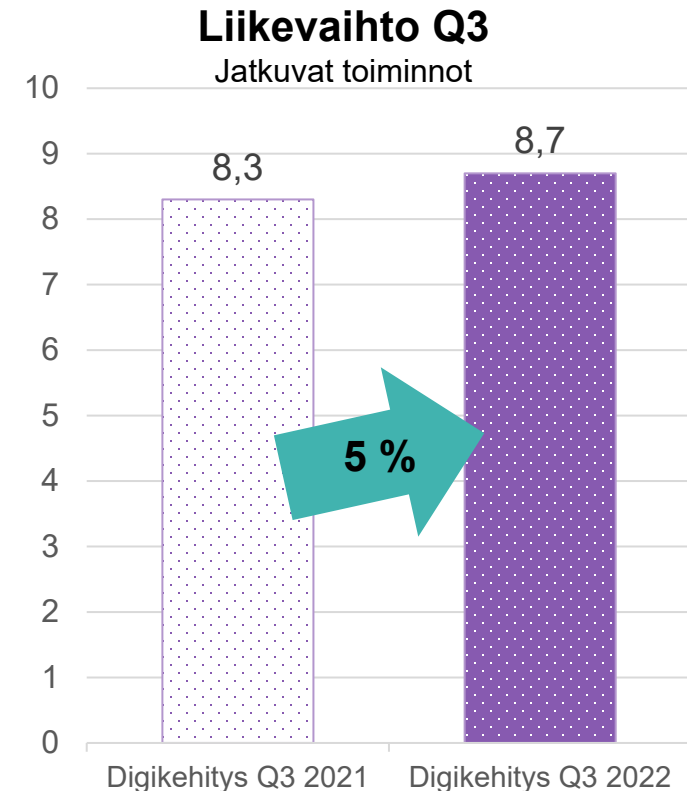
- Turvakolmio liittyi Loihteeseen kesäkuussa ja selittää vahvaa kasvua
- Myös orgaaninen kasvu oli hyvällä tasolla sekä turvatekniikassa että digitaalisessa turvallisuudessa.
- Turvatekniikassa Loihteella on vankka asema ja näkymät ovat vakaat. Turvakolmion integrointi tuo meille mittakaavaetuja ja potentiaalia kannattavuuden parantamiseen.
- Digitaalisessa turvallisuudessa vahvinta kasvua CSOC-palveluissa ja laitemyynnissä.
- Komponenttipula on hidastanut kasvua ja aiheuttaa yhä epävarmuutta loppuvuodelle.

Liikevaihto Q3
Jatkuvat toiminnot



Digitaalisen kehittämisen vahva kasvu hidastui

- Alkuvuoden vahva kasvu hidastui, pääsyyinä kahden ison asiakkaan ostojen vähentäminen.
- Kysynnässä näkyy hiipumista, sillä osa asiakkaista on varovaisia uusien hankkeiden aloittamisessa.
- Ohjelmistolisenssien jälleenmyynnissä siirtymiä ensi vuodelle.
- Keskipitkällä aikavälillä näemme it-palvelualan kuitenkin jatkuvan hyvänä kasvumarkkinana Loihteelle
- Uusia asiakkuuksia muun muassa teollisuudesta ja julkishallinnosta

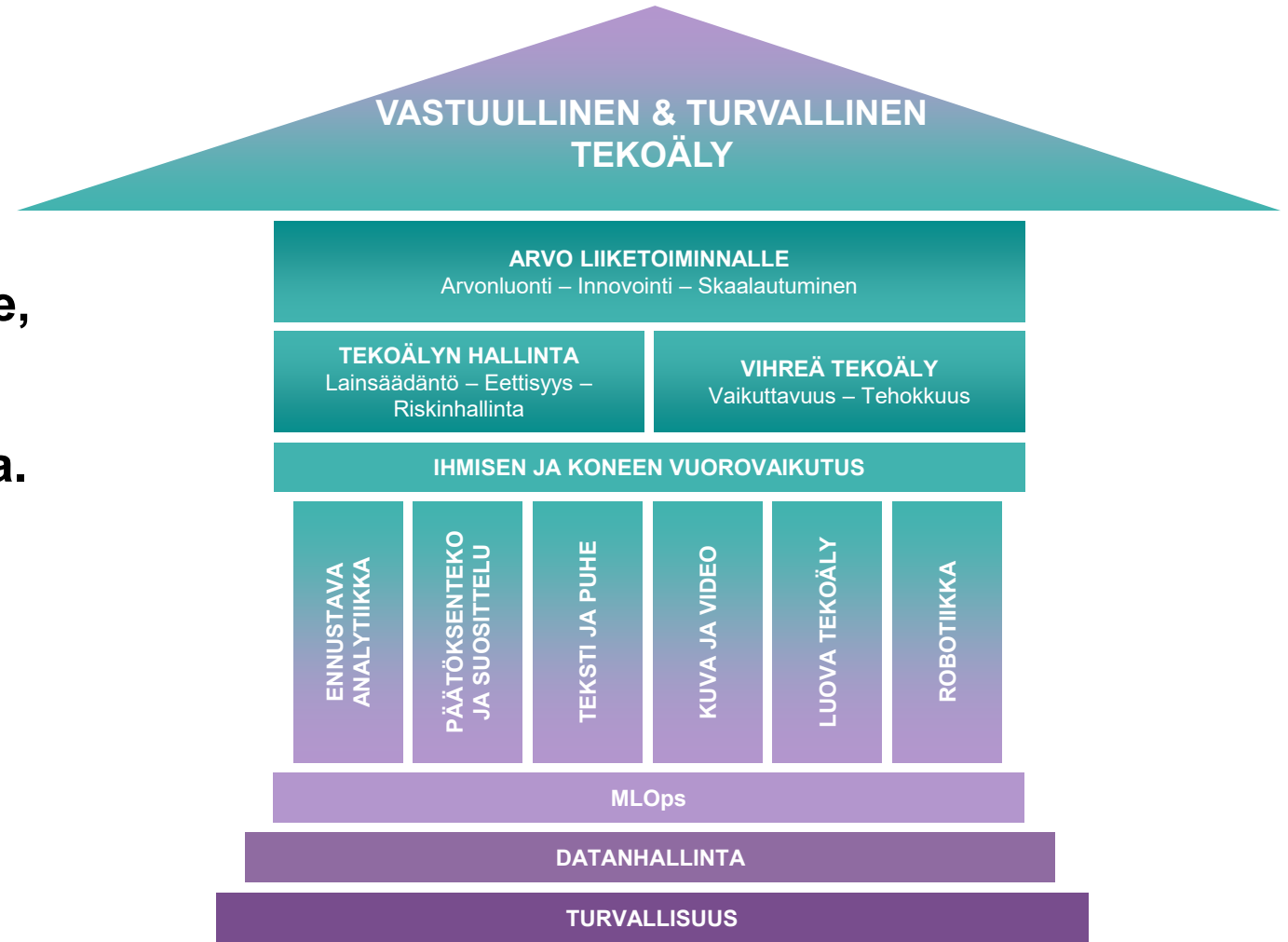


Loihde AI

on uusi tekoälyn osaamiskeskittymämme, jossa tuomme yhteen tekoälyn liittyvän asiantuntemuksemme ja kiihdytämme siitä syntyvää liiketoimintaa.

Tekoälykehityksessä painotamme erityisesti vastuullisuutta ja turvallisuutta, eli että tekoälyä

- kehitetään ja käytetään eettisesti kestäväällä, tietoturvalisella ja resursseja säästävällä tavalla
- hyödynnetään paremman ja turvallisemman tulevaisuuden rakentamisessa



Yksinkertaistamme yhtiörakennettamme:

**Turvaliiketoiminnassa
kaikki 5 yhtiötä sulautuvat yhteen**

Loihde Trust Oy
Loihde Trust Spellpoint Oy
Loihde Trust Tansec Oy
Turvakolmio Group Oy
Turvakolmio Recycling Oy

**Digitaalisen kehittämisen
liiketoiminnassa olemme
yhdistämässä**

Loihde Advisory Oy:n
ja
Loihde Analytics Oy:n

**Jatkamme edelleen verkostomaista toimintatapaamme,
jossa kukin yhtiö asemoituu terävästi ja
yhdessä voimme tarjota laajoja kokonaisuuksia.**

Strategiamme etenee suunnitellusti



ORGAANINEN KASVU JA KANNATTAVUUDEN PARANTAMINEN

Kasvu viime vuotta nopeampaa
Oikaistu käyttökate +46 % (1-9/2022)



KASVUN VAUHDITTAMINEN VALIKOIDUIN YRITYSOSTOIN

Talent Base 6/2021 >
Turvakolmio 6/2022 >
Onrego 12/2022 >



KESKITTÄMINEN DIGITAALISEN KEHITTÄMISEN JA TURVAMARKKINOIDEN KASVUSEGMENTTEIHIN

Luopuminen ydinliiketoiminnan ulkopuolisista osista: Hibox, hälytyskeskus ja kuituverkot, Panostukset esim. CSOC:iin ja tekoälyyn



SYNERGIAETUJEN SAAVUTTAMINEN

Kasvava määrä asiakkaita, joita palvelemme monesta yhtiöstä.
Yhteiset tukitoiminnot
Yhtiöiden sulautumisia valmisteilla



IHMISET TEKEVÄT LOIHTEEN JA SEN PALVELUT

eNPS 38 (29)
Naisia 20 %, miehiä 80 %

Taloudelliset tavoitteemme 2021-24

**Liikevaihdon vuotuinen kasvu
keskimäärin**

>10 %

yritysostot huomioiden

**Oikaistu EBITDA-marginaali
kauden lopussa**

>10 %

IFRS-standardin mukaan laskettuna

Yhtiö suunnittelee siirtyvänsä IFRS-standardin mukaiseen raportointiin strategiakauden aikana. IFRS-siirtymä nostaa oikaistua EBITDA-marginaalia johdon arvion mukaan noin 3-4 prosenttiyksikköä FAS-standardin mukaisesti laskettua korkeammaksi. Ero johtuu pääasiassa IFRS 16-standardin mukaisesta vuokrasopimus- ja leasing-käsittelystä.

Ohjeistuksemme vuodelle 2022

Vuonna 2022 Loihde odottaa jatkuvien toimintojen liikevaihdon turvaliiketoiminnassa kasvavan noin 15 % ja digitaalisessa kehittämisessä kasvavan edellisvuotta nopeammin eli yli 13 %. Konsernin oikaistun käyttökatteen arvioidaan paranevan vuoden 2021 tasosta, joka oli 4,3 miljoonaa euroa.

Kiitos!

