

LOIHDE

Samu Konttinen

1.11.2023

**Loihde Oyj
Q3-liiketoimintakatsaus**



Sisältö

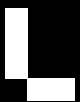
1. Loihteen liiketoiminta
2. Q3/2023-tulos ja keskeiset tapahtumat
3. Näkymät 2023 sekä taloudellisten tavoitteiden tilanne



Loihde on liiketoiminnan jatkuvuuden mahdollistaja



*Kasvatamme asiakkaidemme
kilpailukykyä digitaalisessa
muutoksessa ja suojaamme
heitä sekä fyysisen että
verkkomaailman uhilta.*



DIGITAALINEN KEHITTÄMINEN

LOIHDE
ADVANCE

Autamme hyödyntämään datalähtöistä digitalisaatiota ja tekoälyä asiakkaidemme vastuullisuuden ja kilpailukyvyn kasvattamiseksi.

LOIHDE
FACTOR

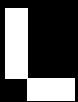
LOIHDE
CLOUDON

Tulevaisuuden digitaalinen kilpailukyky ja turvallisuus rakentuu pilvinatiivina tai -hybridinä. Autamme rakentamaan pilvialustan.

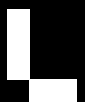
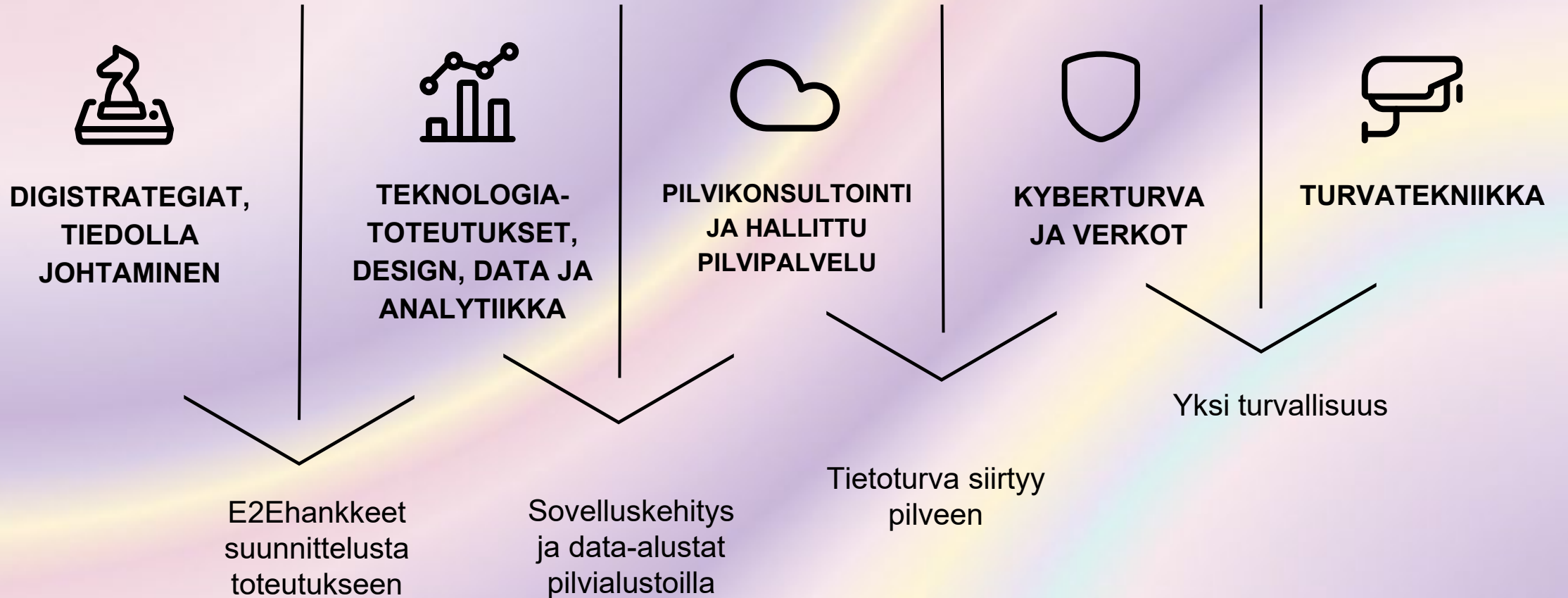
TURVA-RATKAISUT

LOIHDE
TRUST

Suojaamme asiakkaitamme digitaalisen ja fyysisen maailman uhilta ja autamme turvaamaan liiketoiminnan jatkuvuuden ja resilienssin.



Monipuolinen ja uniikki tarjoomamme



Olennaiset tapahtumat heinä-syyskuussa 2023

LOIHDE

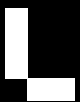


Q3-kohokohdat

Turvaliiketoiminnassa pientä kasvua.
Jatkuvat palvelut ovat jatkaneet hyvää kasvua sekä digitaalisessa turvallisuudessa että turvateknologiassa.
Yksi turvallisuus –kokonaispalvelumme etenee hienosti.

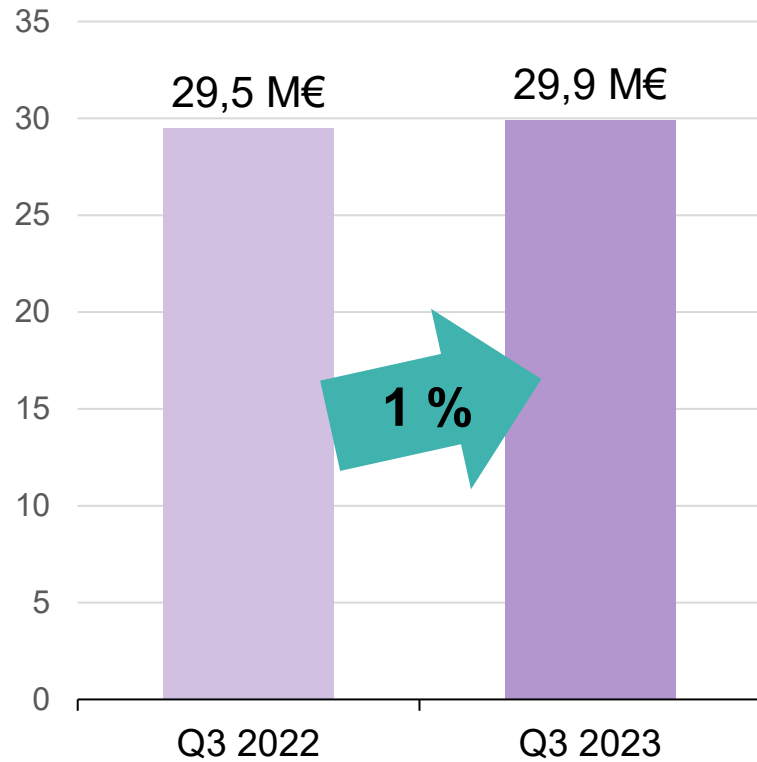
Digitaalisessa kehittämisessä isoja eroja palvelualueiden välillä.
Hyvää kehitystä pilven, datan ja tekoälyn saralla.
Uusia räätälöidyn ohjelmistokehityksen hankkeita aloitetaan vain vähän.

Kannattavuus vahvistui selvästi, oikaistu käyttökate parani 30 % vuodentakaisesta ja oli 10 % liikevaihdosta.

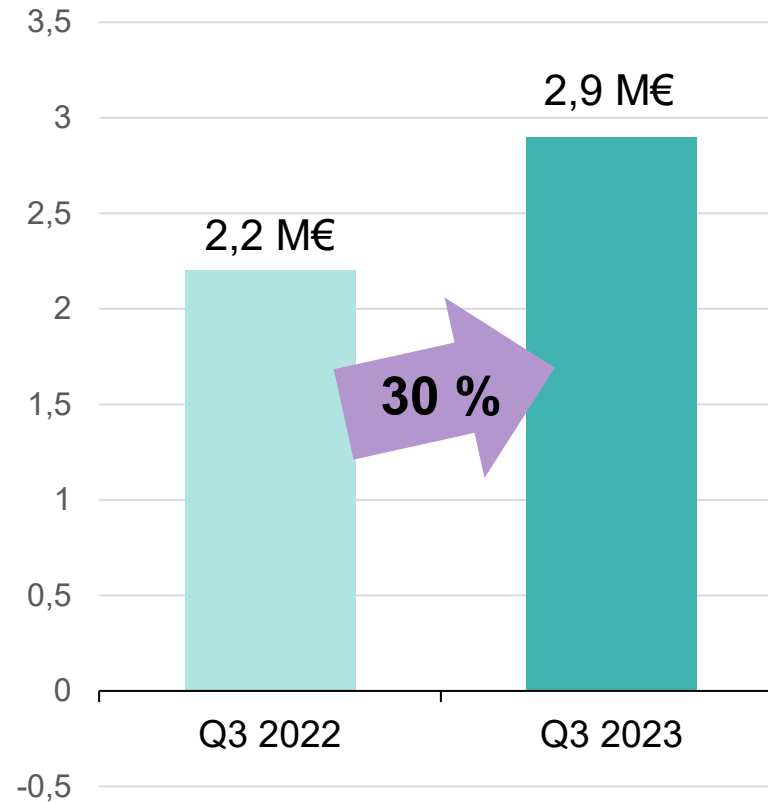


Q3: Oikaistu käyttökate 10 % liikevaihdosta

Liikevaihto Q3



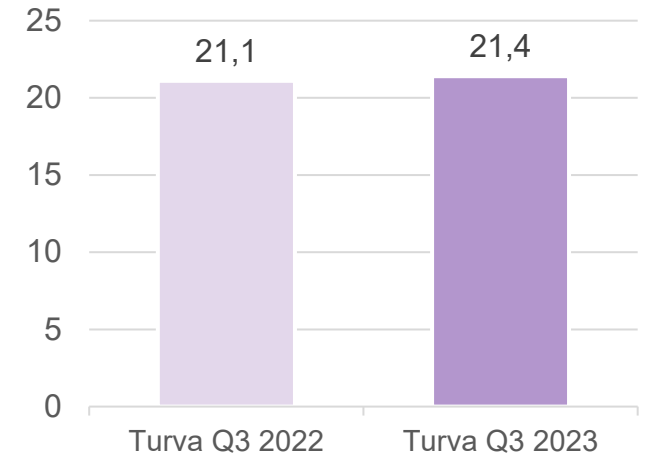
Oikaistu käyttökate Q3



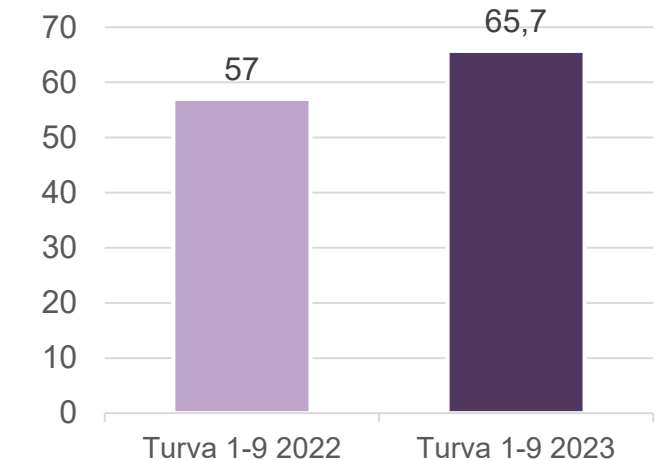
Turvaliiketoiminta

- Liikevaihdon osalta neljännes jäi hieman vaisuksi:
 - Digitaalisessa turvallisuudessa syynä olivat mm. lykkäytyneet laitekaupat ja niiden käyttöönottoprojektit
 - Turvateknologiassa rakennusalan hiipuminen on lisännyt hintakilpailua muilla alueilla
- Strategisesti tärkeät jatkuvat palvelut jatkoivat hyvää kasvua
 - Digitaalisessa turvallisuudessa mm. kybervalvontapalvelu (CSOC)
 - Turvateknologiassa mm. kamera- ja kulunvalvontapalvelut
- Vahva kasvu IAM-konsultoinnissa, osaajapula kasvun hidasteena
- ERP-uudistus aiheutti edelleen lisäkustannuksia ja hidasteita, mutta selkeästi alkuvuotta vähemmän.
- Yksi turvallisuus -kokonaispalvelumme kasvaa hienosti.

Liikevaihto Q3



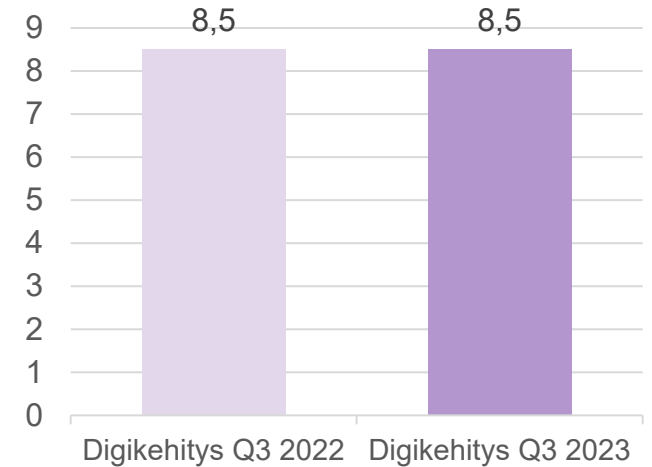
Liikevaihto Q1-Q3



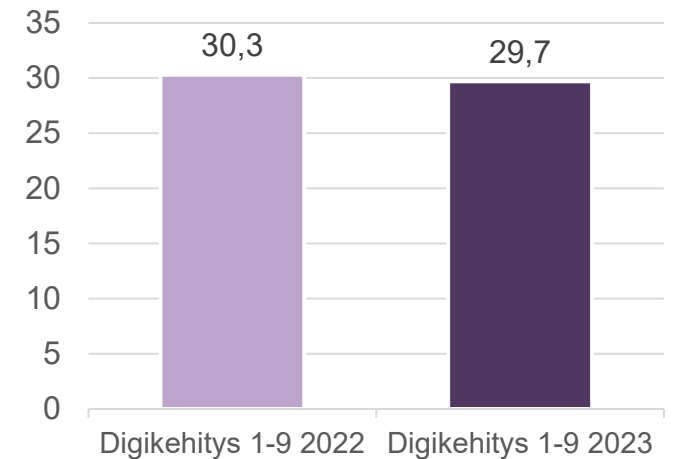
Digitaalinen kehittäminen

- Digitaalisessa kehittämisessä markkinatilanne on jatkunut haastavana.
- Liikevaihdon kehitys vaihteli palvelualueittain:
 - Uusiasiakashankinta vaisua räätälöidyssä ohjelmistokehityksessä
 - Pilvitransformaatioissa ja pilvikonsultoinnissa osaajapula
 - Data- ja analytiikkapalveluilla asiakkaat hakevat toiminnan tehostusta ja tiedolla johtamisen kyvykkyyksiä
 - Paljon kiinnostus tekoälyn hyödyntämiseen, ja se heijastuu myös datanhallinnan tarpeena
- Käyttöasteet olivat kokonaisuutena melko hyvällä tasolla

Liikevaihto Q2



Liikevaihto Q1-Q3



Tavoitteet ja näkymät

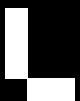
LOIHDĒ



Ohjeistuksemme vuodelle 2023 (päivitetty 22.8.2023)

Vuonna 2023 Loihde odottaa turvaliiketoiminnan liikevaihdon kasvavan yli 10 % ja digitaalisen kehittämisen liiketoiminnan liikevaihdon olevan noin edellisen vuoden tasolla tai kasvavan.

Konsernin oikaistun käyttökateen arvioidaan paranevan vuoden 2022 tasosta, joka oli 10,3 miljoonaa euroa.



Taloudelliset tavoitteemme 2021–2024

>10 %

Liikevaihdon vuotuinen kasvu
keskimäärin (yritysostot huomioiden)

Toteuma 2022:

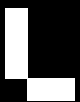
18 %

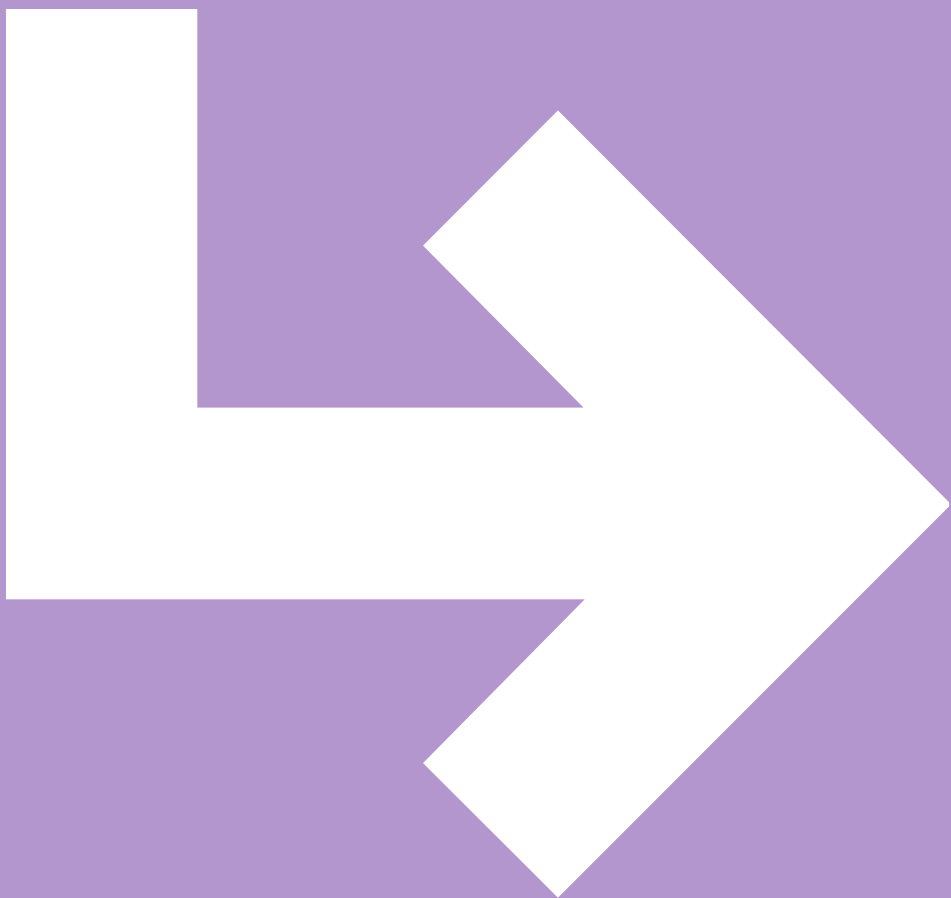
> 10 %

Oikaistu EBITDA-marginaali kauden
lopussa

Toteuma 2022:

8,4 %





**Tervetuloa
pääomamarkkinapäiväämme
16.11.2023!**

LOIHDÉ

IHMISET EDELLÄ JO VUODESTA 1882