

LOIHDE

Samu Konttinen

Toimitusjohtaja

1.3.2024

Loihde Oyj
Tilinpäätöstiedote 2023

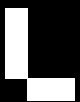
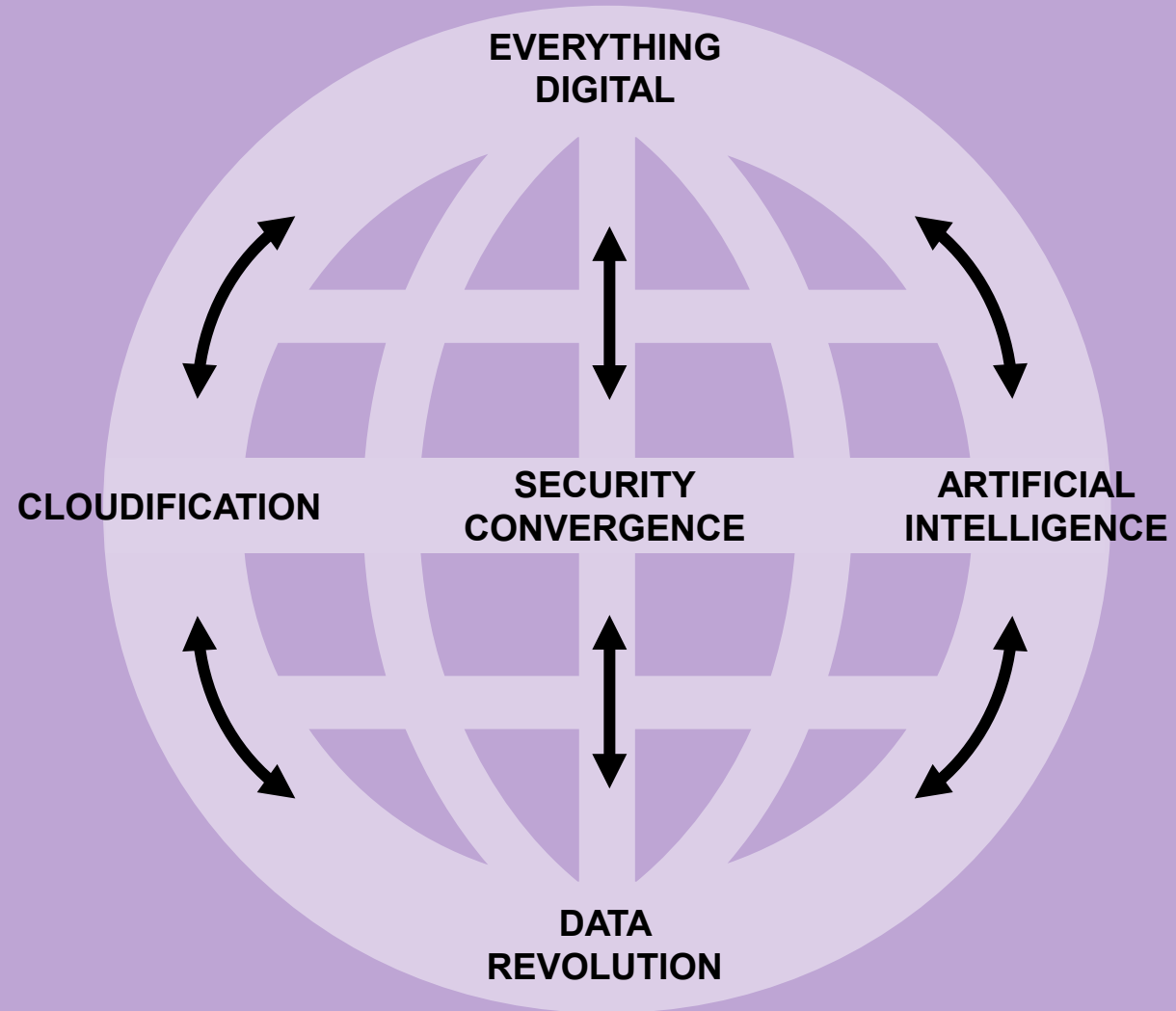


Sisältö

1. Q4/2023 tulos ja keskeiset tapahtumat
2. Tilikauden 2023 tulos
3. Näkymät 2024
4. Strategia ja taloudelliset tavoitteet 2024–2027



Loihde

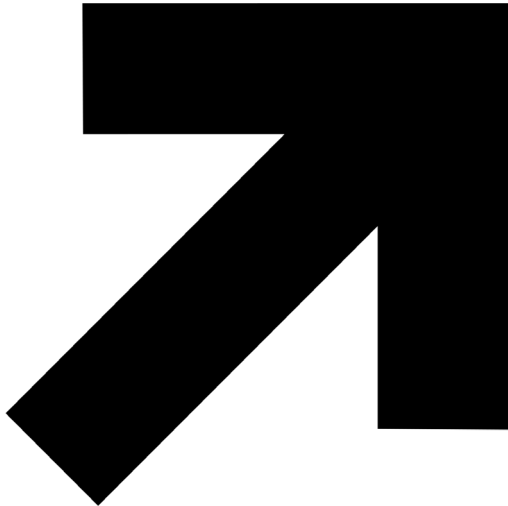


Olennaiset tapahtumat loka-joulukuussa 2023

LOIHDĒ



Q4. kohokohdat



- Turvaliiketoiminnassa odotettua kasvua, markkina melko vakaa
- Digitaalisessa kehittämisessä markkina edelleen haastava, liikevaihto laski hieman
- Yhtiön historian paras kannattavuus
- Uusi strategia ja taloudelliset tavoitteet 2024-2027 julkistettiin pääomamarkkinapäivässä

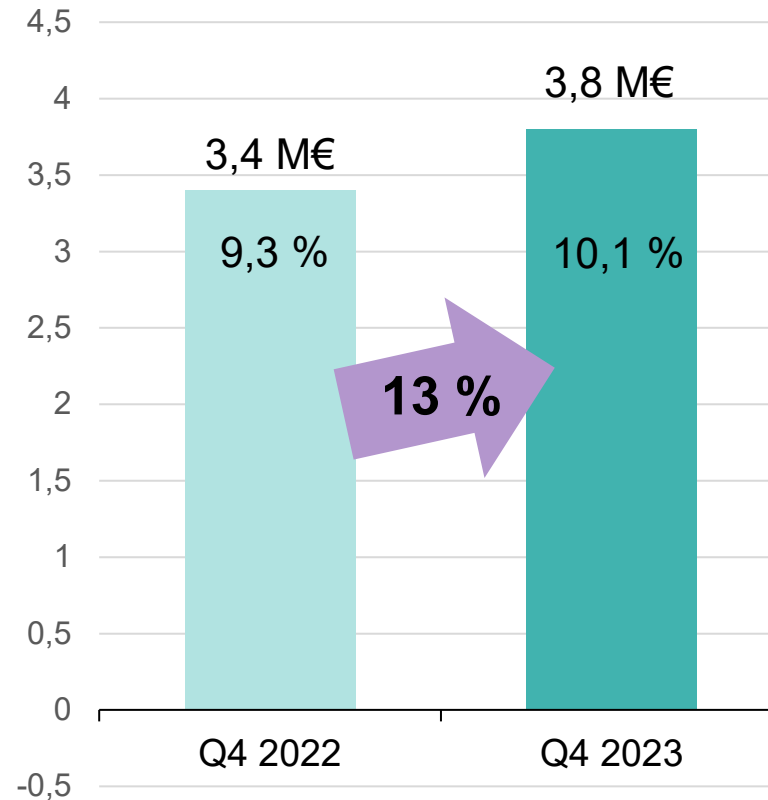


Q4: Oikaistu käyttökate 10 % liikevaihdosta, liikevaihto kasvoi 3%

Liikevaihto Q4



Oikaistu käyttökate Q4

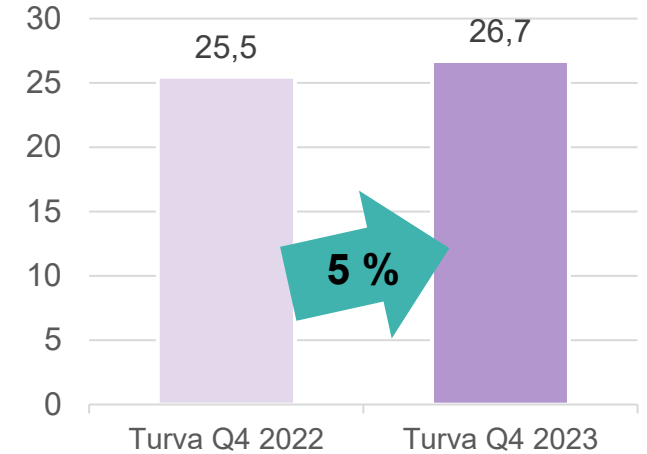


Q4/2023: Epävarmasta asiakassaataavasta johtuva alaskirjaus 400 k€

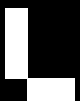
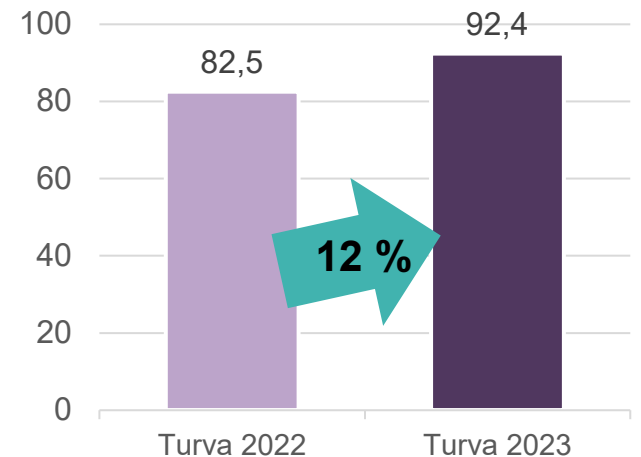
Turvaliiketoiminta

- Liikevaihto kasvoi hieman ennakoitua hitaammin
- Turvateknologiassa tyypillisen vahva vuoden viimeinen neljännes ja hyvää menestystä useissa asiakassegmenteissä, esim. sote
- Kyberturvakeskuspalvelu (CSOC 24/7) sekä identiteetin- ja pääsynhallintakonsultointi (IAM) kasvoivat hienosti, infra- ja laitemyynnin liikevaihto jäi vaisuksi
- Kaksi tärkeää puitesopimusta, joiden yhteisarvo yli 10 miljoonaa euroa

Liikevaihto Q4



Liikevaihto koko tilikausi



Asiakascase: Grano

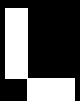
”Nykypäivänä ei voi olla ilman CSOC:ia”

Loihteen ja Granon yhteistyö:

- 1) Palomuuripalvelut
- 2) Tietoliikenneyhteydet
- 3) Kyberturvapalvelut, mm. CSOC 24/7

Ympäri Suomea toimivalle yritykselle OT-verkkojen toimivuus ja häiriöttömyys on ensiarvoisen tärkeää.

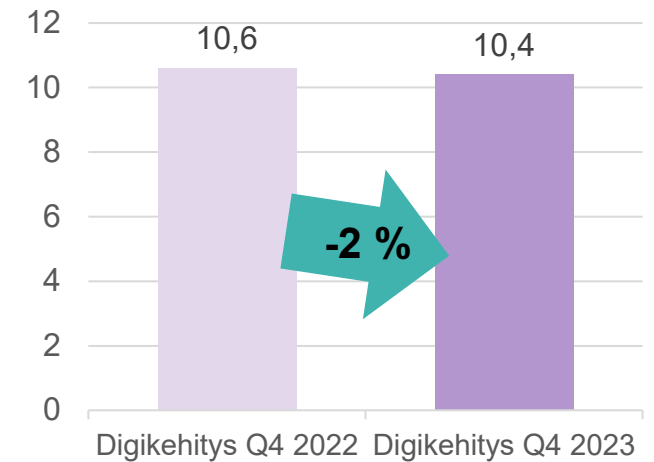
Loihteen CSOC valvoo Granon tietoturvaa 24/7 ja se on jo kertaalleen osoittautunut pelastajaksi isossa murtautumisyrityksessä.



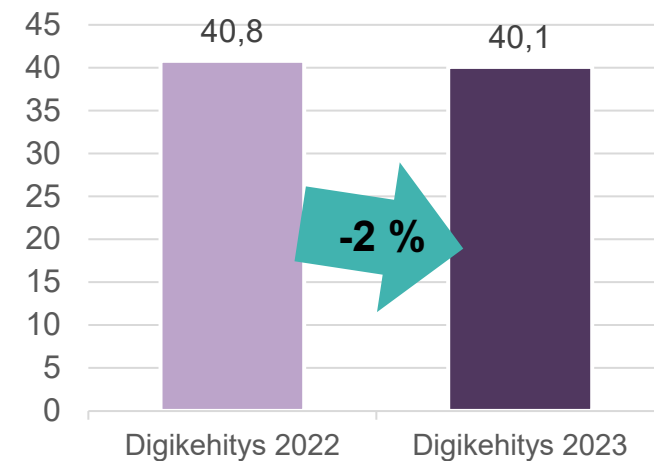
Digitaalinen kehittäminen

- Haastava markkina, mutta osalla asiakaskunnasta kuitenkin hyvä hankekanta.
- Kasvoimme finanssi- ja julkisella sektorilla.
- Räätylödyn ohjelmistokehityksen kysyntä on ollut koko vuoden vaisua, eikä merkittävää muutosta ole näkyvissä alkuvuonna.
- Data- ja analytiikkapalveluissa markkinatilanne melko positiivinen.
 - Generatiivinen tekoäly ja datahankkeet nousussa
- Pilvitransformaatioiden ja pilvikonsultoinnin markkinatilanne on hyvä. Loihteen vahvuutena monipuolisuus, kokonaisportfoliossa myös verkot ja kyberturva.

Liikevaihto Q4

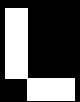
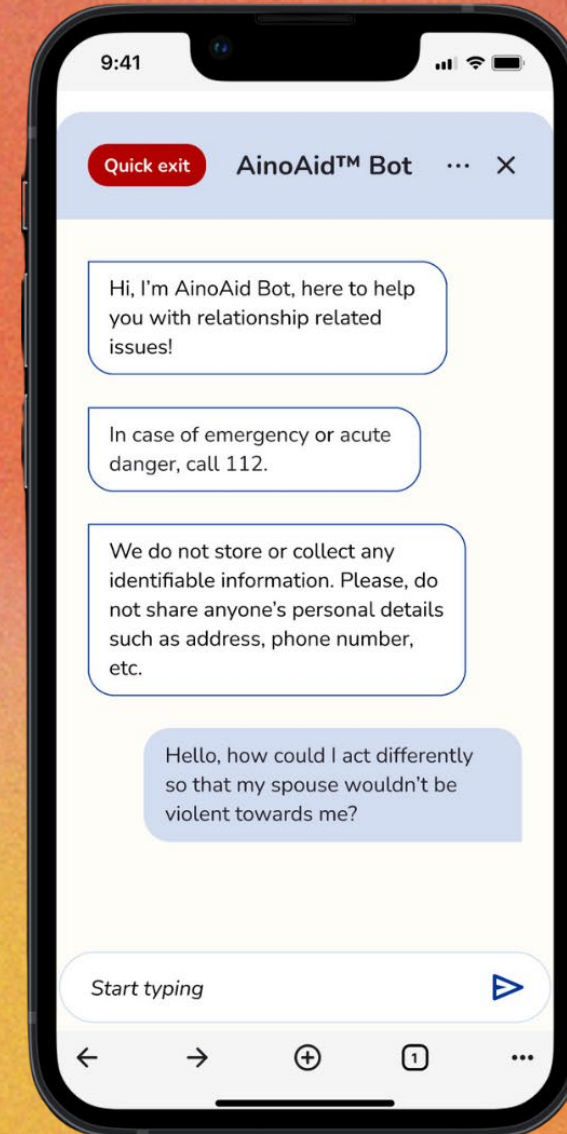


Liikevaihto koko tilikausi



AinoAid

- AI-pohjainen
chatbot lähisuhde-
väkivaltaa vastaan



Tilikauden 2023 tulos

LOIHDĒ



Kaksijakoinen vuosi

Alkuvuoden tuloskehitystä varjostivat

- mm. räätälöidyn ohjelmistokehityksen heikkoa kysyntää seurannut käyttöasteiden lasku sekä
- turvaliiketoiminnan ERP-muutoksesta johtuneet kertaluonteiset kustannukset ja hidasteet

Markkinatilanne vaihteli palvelualueittain.

Vuoden jälkimmäisellä puoliskolla

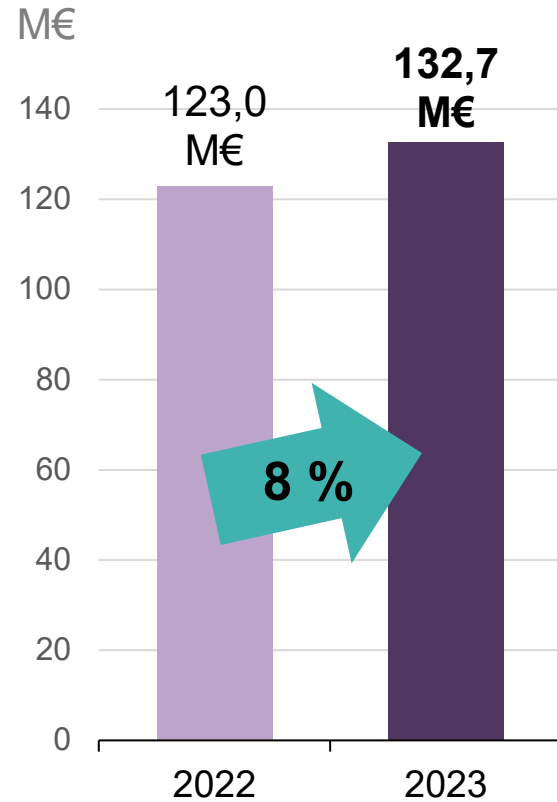
- ERP-haasteet hellittivät
- Käyttöasteet saatiin nostettua paremmalle tasolle, turvaliiketoiminta kasvoi
- Toteutimme kustannussäästöjä

Oikaistu käyttökate parani 20 % vertailukaudesta.

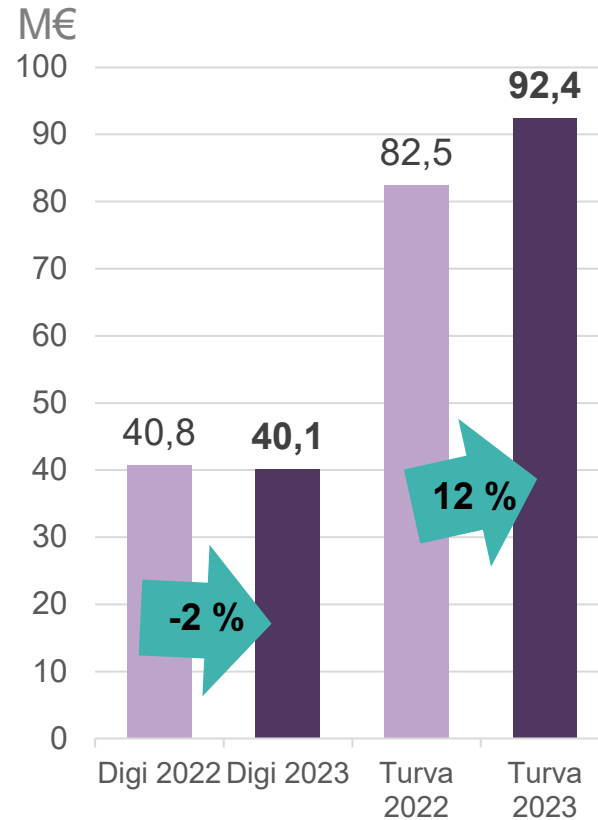


Tilikauden 2023 liikevaihto kasvoi 8 %

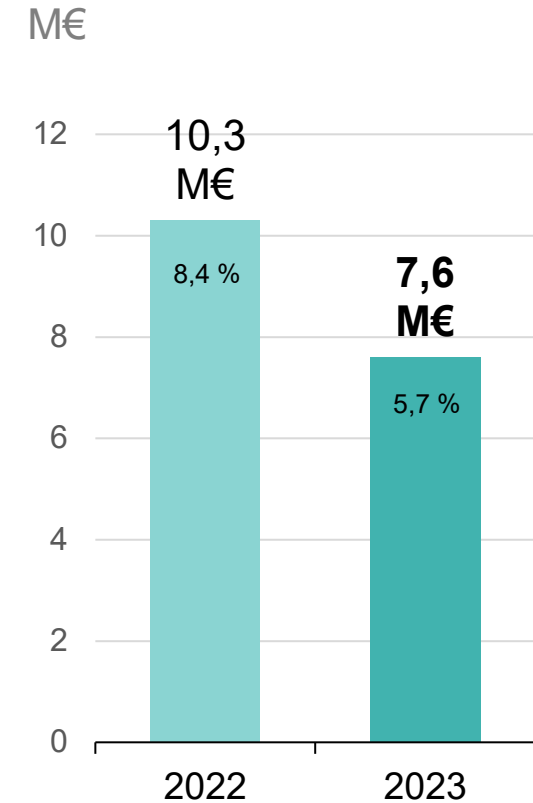
Liikevaihto



Liikevaihto liiketoiminnoittain

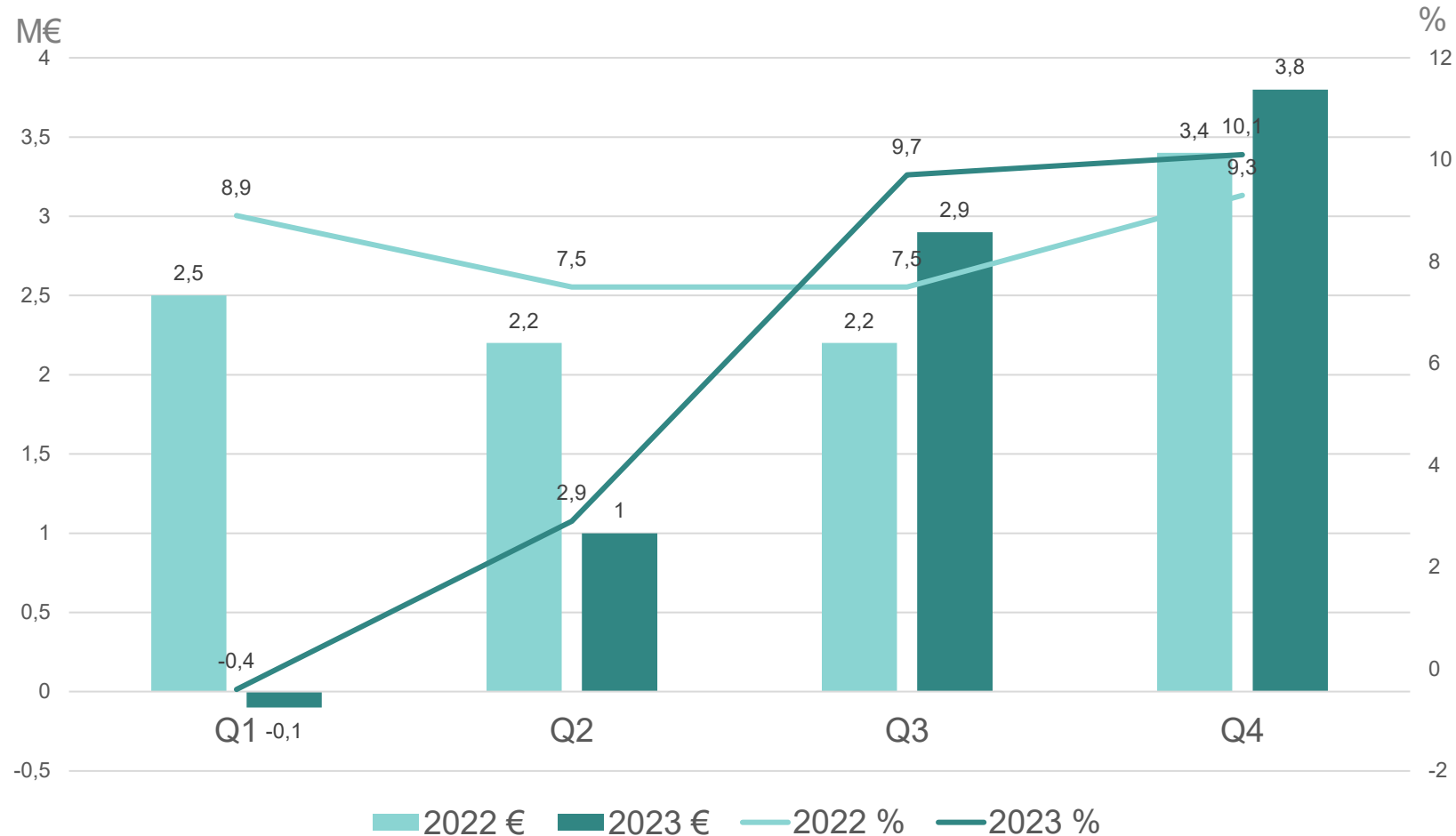


Oikaistu käyttökate



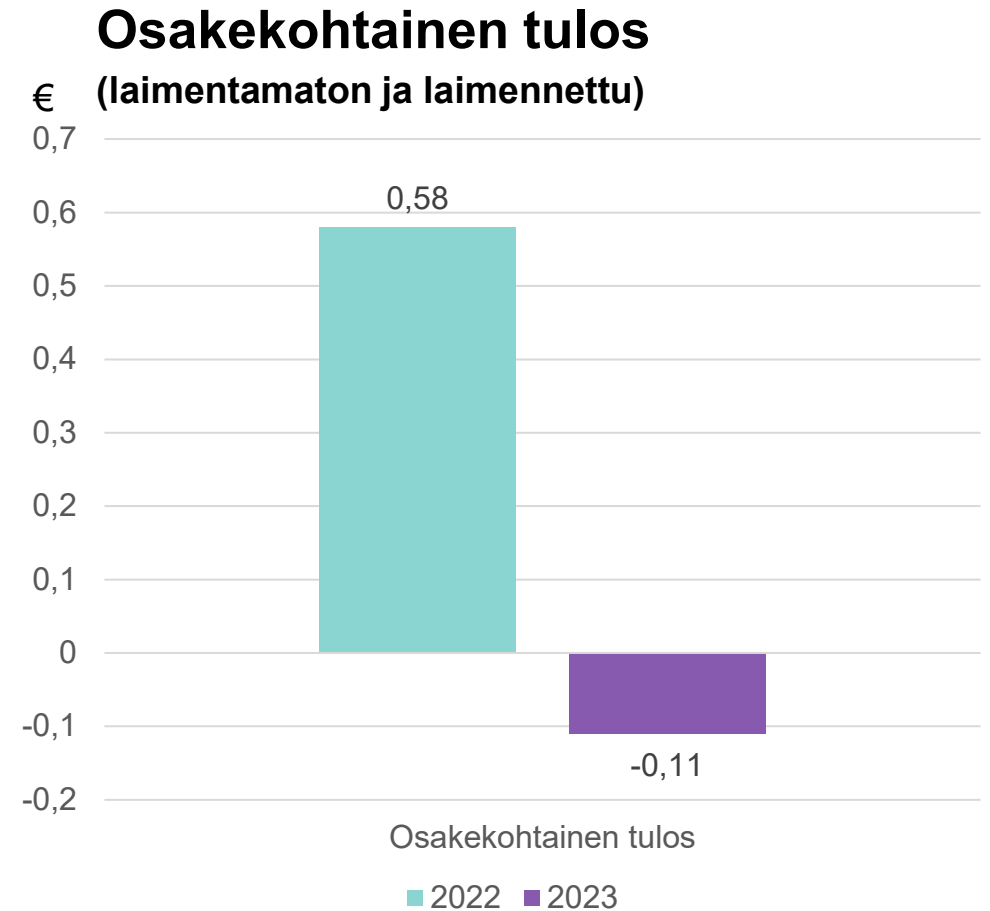
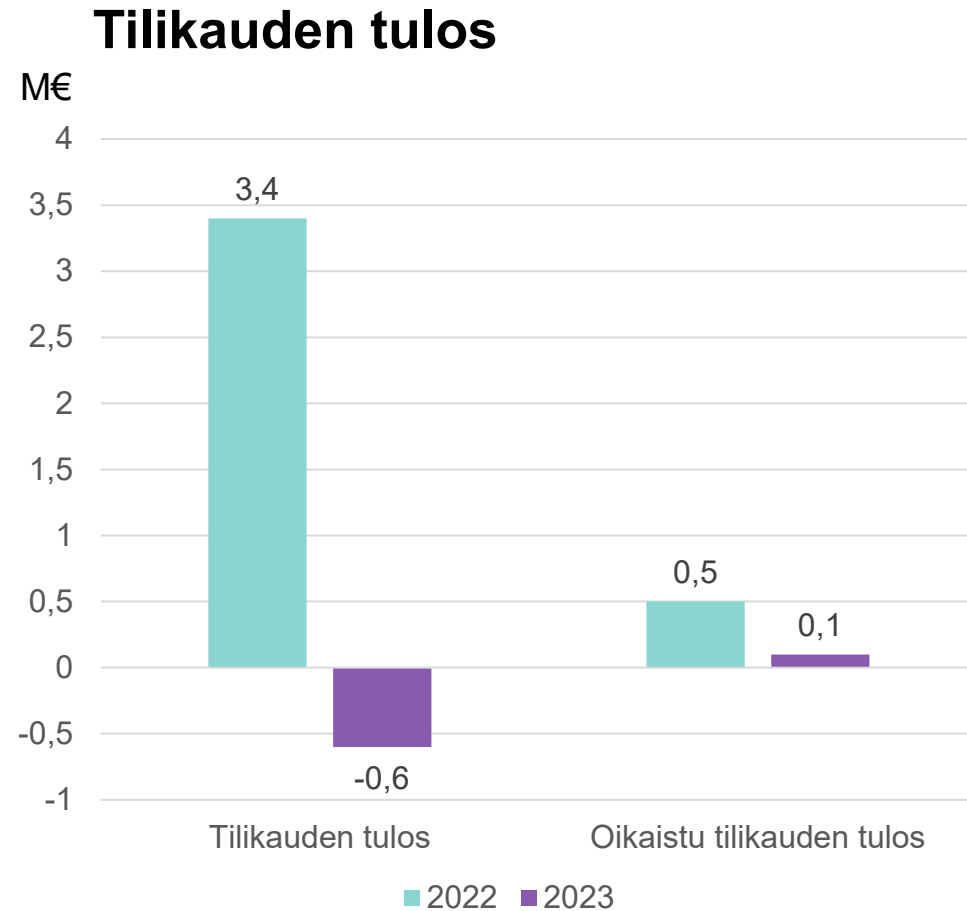
Q4: Epävarmasta asiakassaataavasta johtuva alaskirjaus n. 400k€

Oikaistun käyttökatteen kehitys kvartaaleittain 2022–2023



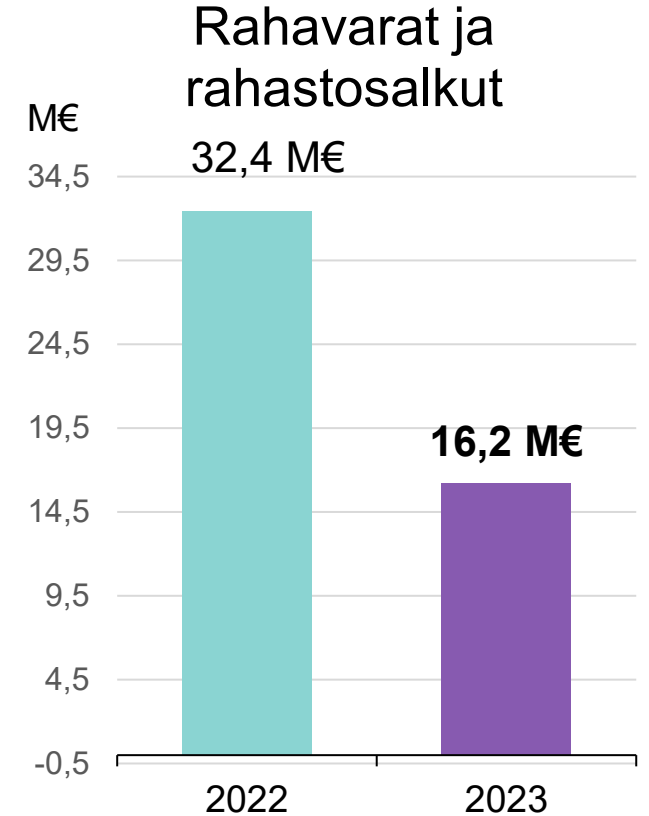
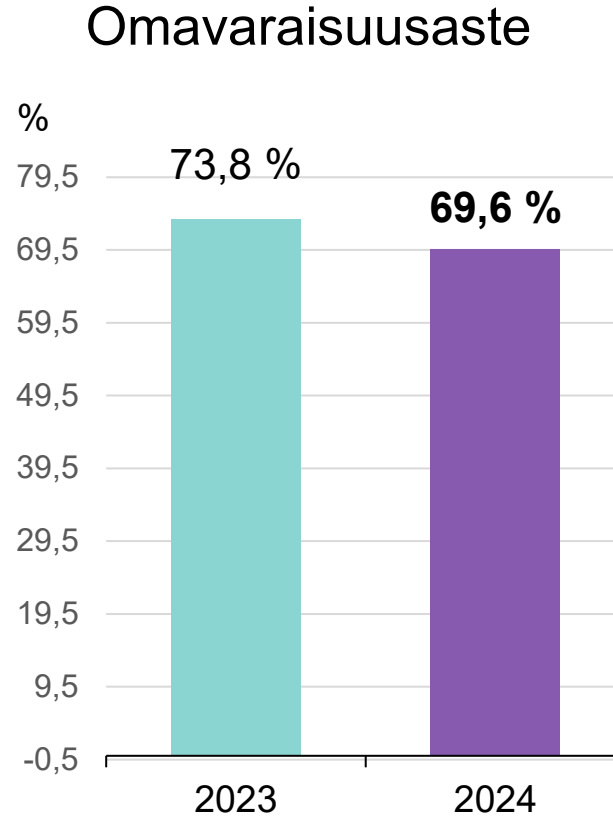
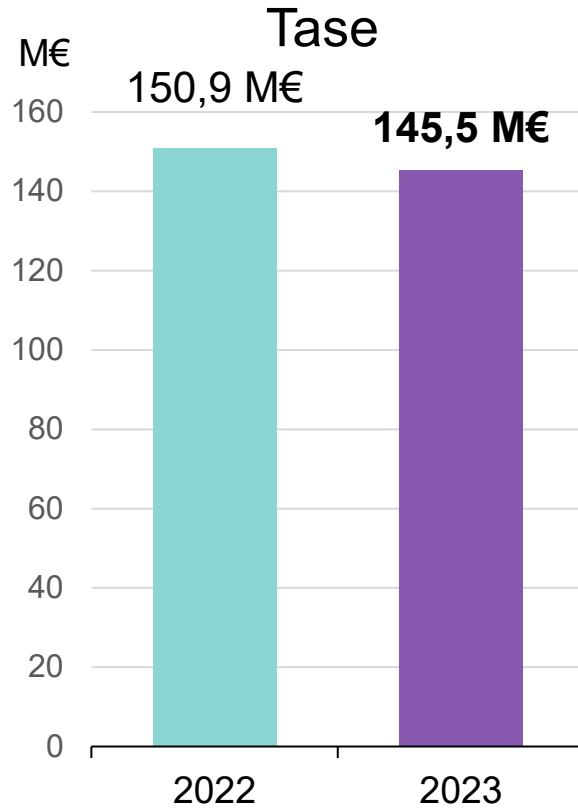
- Poikkeuksellisen heikko alkuvuosi 2023
- Tulokertymä painottuu aina loppuvuoteen, etenkin Q4:lle
- Vuonna 2023 2H-käyttökate noin 10 %

Heikko alkuvuosi painoi tilikauden tulosta



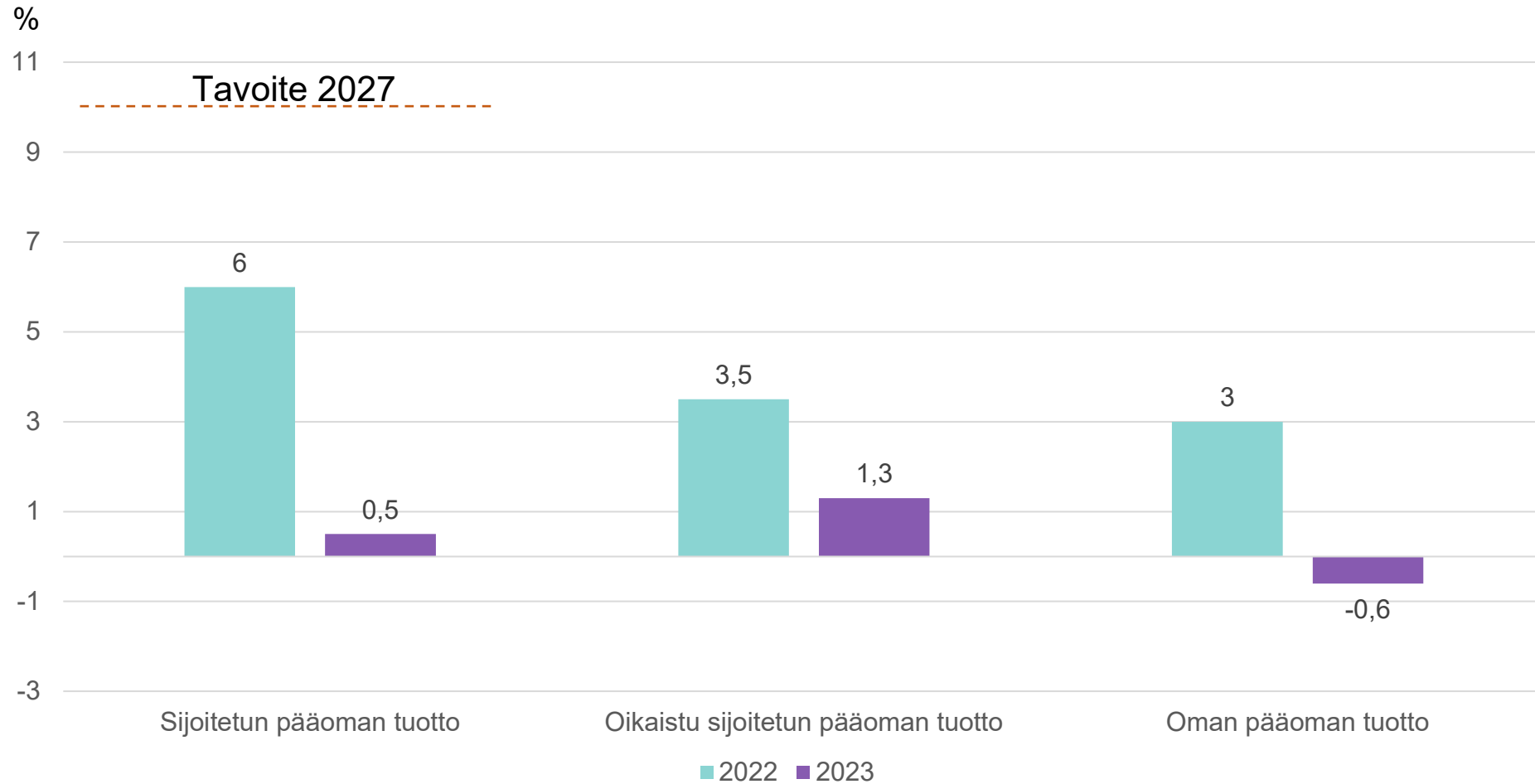
Vuonna 2023 2H-kauden tulos 2,5 M€; n. 130 % parempi vs. 2H v. 2022 (1,1 M€)

Vahva tase ja omavaraisuusaste



2023 jaettu osinko ja lisäosinko yhteensä 10,3 M€

Sijoitetun pääoman tuotto (ROI) ja oman pääoman tuotto, %



Osinkoehdotus

Hallitus ehdottaa yhtiökokoukselle, että emoyhtiön jakokelpoisista varoista (104 893 268,11 euroa), josta tilikauden voitto on 4 381 560,72 euroa, **jaetaan osinkoa 1,00 euroa osakkeelta.** Osinko vastaisi tilinpäätöksen allekirjoituspäivän tilanteen mukaan yhteensä 5 721 360,00 euroa.

Tavoitteet ja näkymät

LOIHDĒ



Ohjeistuksemme vuodelle 2024

Vuonna 2024 Lohde odottaa konsernin liikevaihdon olevan noin edellisvuoden tasolla tai kasvavan.

Konsernin oikaistun käyttökateen arvioidaan paranevan vuoden 2023 tasosta, joka oli 7,6 miljoonaa euroa.



Strategia ja tavoitteet 2024–2027

LOIHDE



Strategiamme painopisteet

Strategian
kulmakivet

Asiakastarpeet
palvelu-
portfolion
keskiössä

Viisi
yhteensopivaa
palvelualueetta,
neljä
liiketoimintaa

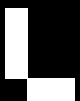
Yksi
Loihde-brändi

Tulos-
tavoitteet

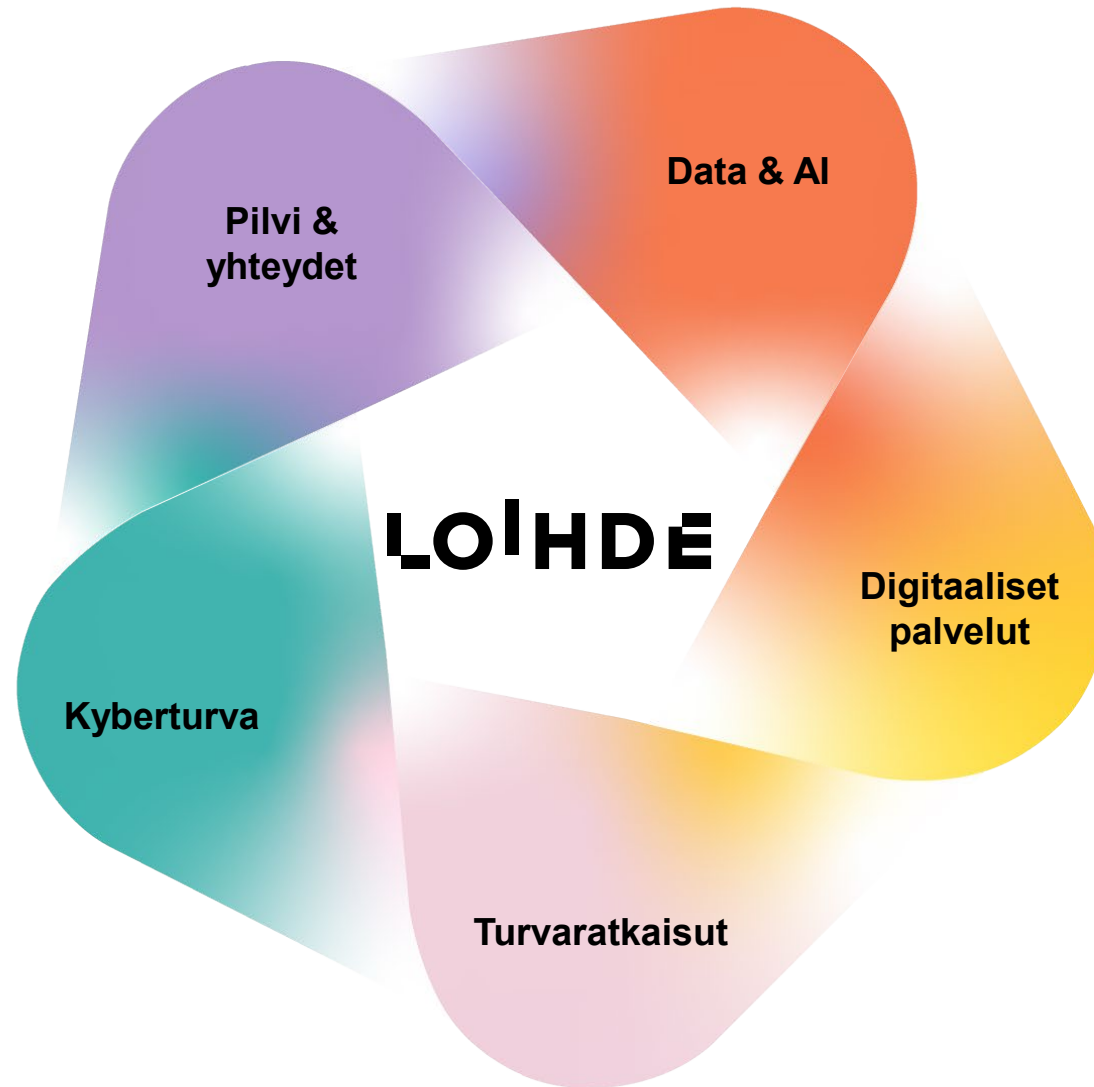
Jatkuvien
palveluiden
osuus >30%

Selkeä
kannattavuus-
parannus:
+200%
4 vuodessa

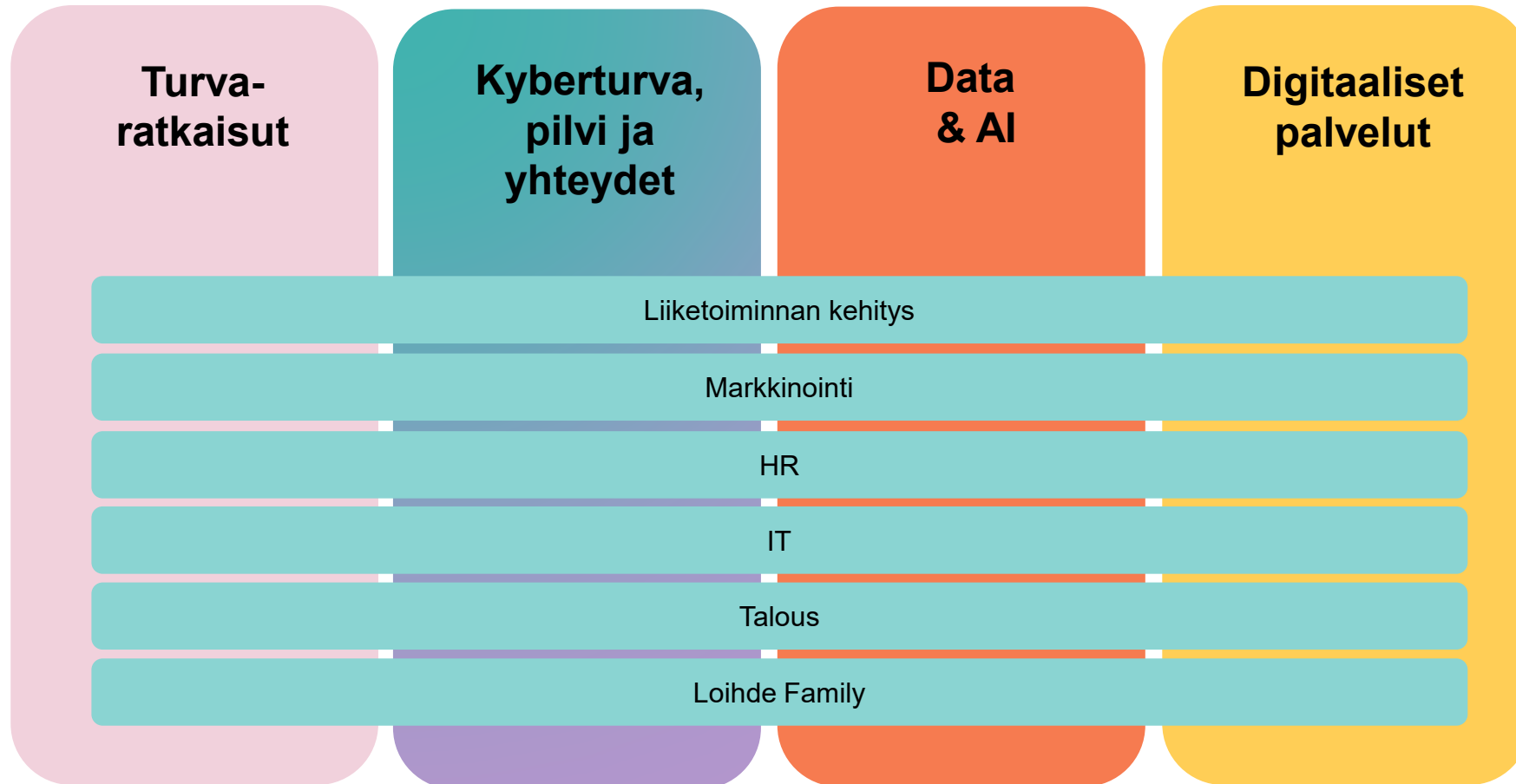
Taseen
tehokkaampi
käyttö
& ROI > 10%

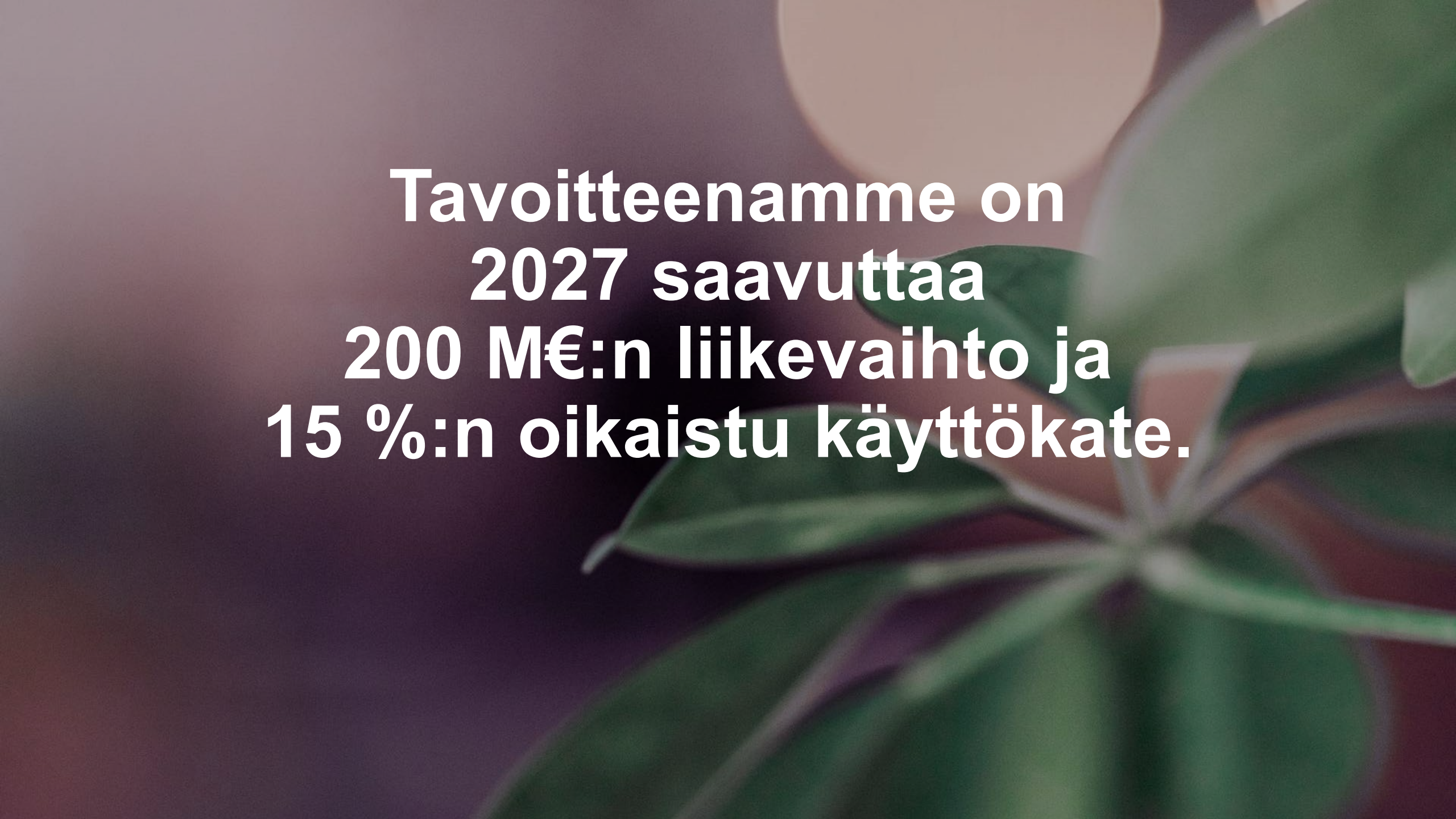


Viisi toisiaan tukevaa palvelualueetta



Palvelualueet toimivat pohjana 4 liiketoimintayksikölle. Tukitoiminnot järjestetty keskitetysti.





**Tavoitteenamme on
2027 saavuttaa
200 M€:n liikevaihto ja
15 %:n oikaistu käyttökate.**

Tulosraportointimme vuonna 2024

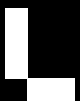
Puolivuosikatsaus ja tilinpäätöstiedote

- Koko konsernin liikevaihto, käyttökate sekä oikaistu käyttökate
- Neljän liiketoiminta-alueemme liikevaihdot
- Keskipitkän aikavälin taloudellisten tavoitteiden toteumaluvut (mm. ROI)
- Muut lainsäädännön ja First North – sääntöjen mukaiset tiedot

Q1- ja Q3-liiketoimintakatsaukset

- Koko konsernin liikevaihto, käyttökate sekä oikaistu käyttökate
- Toimitusjohtajan katsaus

Q1-liiketoimintakatsaus julkaistaan 30.4.2024.





LOIHDE

**IHMISET EDELLÄ
JO VUODESTA
1882.**